

# **112 Soruda EKONOMİ BAKANLIĞI DESTEKLERİ**

(İhracat Destekleri)

## SUNUŞ

Türkiye ekonomisinin temelini oluşturan KOBİ'ler yaratmış oldukları istihdam ve katma değer ile Serhat Bölgesi'nin ekonomik ve sosyal kalkınmasında önemli bir rol üstlenmektedir. Serhat Bölgesi'nin kalkınması öncelikle bölgedeki KOBİ'lerin geliştirilmesi ve rekabetçi bir yapıya kavuşturulmasıyla mümkündür. Bununla birlikte bölgedeki işletmelerin neredeyse tamamının KOBİ statüsünde olması Serhat Kalkınma Ajansı'nı KOBİ'ler ve girişimciler için daha fazla çalışma yapmaya teşvik etmektedir. SERKA, yürütmüş olduğu araştırma, analiz, eğitim, seminer ve mali destek programları ile bölgedeki KOBİ'lerin ürün çeşitliliklerinin, yeni teknoloji kullanımlarının, istihdam sayılarının ve rekabetçiliklerinin artmasını bununla birlikte markalaşmalarını ve yeni pazarlara açılmalarını hedeflemektedir. Bu hedeflere ulaşılması amacıyla Ajansımızın hibe olarak sağlamış olduğu destekler sadece örnek işletmeler ve uygulamalar oluşturmaya yöneliktir. Bölgemizdeki KOBİ'lerin gelişimi için Ajans desteklerinin yanı sıra diğer desteklerden de daha fazla yararlanılması gerekmektedir.

Ülkemizde birçok kurum ve kuruluş tarafından KOBİ'lere çeşitli destekler sunulmakta olup bölgemizdeki yatırımcılar maalesef sunulan bu destekler ve teşvikler hakkında yeterince bilgi sahibi değildir. Bölgemizdeki yatırımcıların ve girişimcilerin bilgilendirilmesi amacıyla soru – cevap şeklinde hazırlanan bu rehberde Ekonomi Bakanlığı Destekleri (İhracat Destekleri) hakkında yatırımcılarımızın birçok sorusunun cevabı yer almaktadır. T.C. Ekonomi Bakanlığı ile birlikte hazırlanan bu rehberin yatırımcılara faydalı olmasını temenni ederim.

**Dr. Hüseyin TUTAR**  
Genel Sekreter

### **Hazırlayanlar**

Dr. Hüseyin TUTAR  
Evren DEMİR  
Gökhan ELYILDIRIM  
Abdulkadir BORAZAN

## İÇİNDEKİLER

<b>1. Ekonomi Bakanlığı Destekleri / S1 - S3 .....</b>	<b>5</b>
<b>2. Destek Programları.....</b>	<b>6</b>
2.1. Uluslararası Nitelikteki Yurt İçi İhtisas	
Fuarlarının Desteklenmesi / S3 - S8 .....	6
2.2. Çevre Maliyetlerinin Desteklenmesi / S9 - S14 .....	8
2.3. Araştırma-Geliştirme (AR-GE) Yardımı.....	10
2.4. İstihdam Yardımı.....	10
2.5. Yurt Dışında Gerçekleştirilen Fuar Katılımlarının Desteklenmesi	11
2.6. Yurt Dışı Birim, Marka ve Tanıtım Faaliyetlerinin Desteklenmesi	14
2.7. Türk Ürünlerinin Yurt Dışında Markalaşması, Türk Malı İmajının Yerleştirilmesi ve Turquality®'nin Desteklenmesi / S32 - S36 ....	16
2.8. Pazar Araştırması ve Pazara Giriş Desteği / S37 .....	20
2.8.1. Yurt Dışı Pazar Araştırması Desteği /S38 - S42.....	21
2.8.2. Pazara Giriş Desteği / S43.....	22
- Rapor ve Danışmanlık / S44 - S48.....	23
- Yurt Dışı Tanıtım / S49 - S53.....	23
2.8.3.Sektörel Ticaret Heyeti ve Alım Heyeti Programlarının Desteklenmesi / S54- S58 .....	26
2.8.4. E-Ticaret Sitelerine Üyelik Desteği / S59 - S63.....	28
2.9. Uluslararası Rekabetçiliğin Geliştirilmesinin Desteklenmesi / S64 .....	29

2.9.1. Eğitimcilerin Düzenleyeceği Eğitim Programları / S65 - SS69 .....	30
2.9.2. Proje Bazlı Eğitim, Danışmanlık, Yurt Dışı Pazarlama, Alım Heyeti ve Bireysel Danışmanlık Programları İle İstihdam Giderlerinin Desteklenmesi Programı / S70 - S74 .....	32
2.10. Tasarım Desteği / S75 - S79 .....	34
2.11. Teknik Müşavirlik Firmalarının Yurt Dışındaki Faaliyetlerinin Desteklenmesi / S80 - S84.....	36
2.12. Tarımsal Ürünlerde İhracat İadesi Yardımları/ S85 - S88.....	41
<b>3. Özel Statülü Şirketler / S89 - S93 .....</b>	<b>44</b>
<b>4. Dâhilde ve Hariçte İşleme Rejimleri İle Vergi, Resim ve Harç İstisnası Uygulaması / S94.....</b>	<b>46</b>
4.1. Dahilde İşleme Rejimi / S95 - S101 .....	47
4.2. Hariçte İşleme Rejimi / S102 - S105 .....	50
4.3. Vergi, Resim ve Harç İstisnası Uygulaması / S106 - S112.....	52

## 1. EKONOMİ BAKANLIĞI DESTEKLERİ

### S1. Ekonomi Bakanlığı'nın hangi destekleri bulunmaktadır?

Ekonomi Bakanlığı, kendisine bağlı birimler ile yetki vermiş olduğu İhracatçı Birlikleri, TTGV gibi kurumlar aracılığıyla destek programları yürütmektedir. Yetki verdiği kurumlara destek programı için finansman sağlamak ve programın yürütülmesini kontrol etmektedir.

Ekonomi Bakanlığı destekleri genelde ihracatın artırılmasını sağlamaya yönelik araçlar olup, mevcut destekleri 3 alt başlık altında toplamak mümkündür.

#### 1. Destek Programları:

- a. Uluslararası Nitelikteki Yurt İçi İhtisas Fuarlarının Desteklenmesi,
- b. Çevre Maliyetlerinin Desteklenmesi,
- c. Araştırma-Geliştirme (AR-GE) Yardımı,
- d. İstihdam Yardımı,
- e. Yurt Dışında Gerçekleştirilen Fuar Katılımlarının Desteklenmesi,
- f. Yurt Dışı Birim, Marka ve Tanıtım Faaliyetlerinin Desteklenmesi,
- g. Türk Ürünlerinin Yurtdışında Markalaşması, Türk Malı İmajının Yerleştirilmesi ve TURQUALITY®'nin Desteklenmesi,
- h. Pazar Araştırması ve Pazara Giriş Desteği,
- i. Uluslararası Rekabetçiliğin Geliştirilmesinin Desteklenmesi,
- j. Tasarım Desteği,
- k. Teknik Müşavirlik Firmalarının Yurt Dışındaki Faaliyetlerinin Desteklenmesi,
- l. Tarımsal Ürünlerde İhracat İadesi Yardımları,

#### 2. Özel Statülü Şirketler,

#### 3. Dâhilde ve Hariçte İşleme Rejimleri ile Vergi, Resim ve Harç İstisnası Uygulaması:

- a. Dâhilde İşleme Rejimi,
- b. Hariçte İşleme Rejimi,
- c. Vergi, Resim ve Harç İstisnası Uygulaması.

### S2. Desteklerin tamamını bakanlık kendisi mi uygulamaktadır?

Hayır, tüm destekler Bakanlık tarafından sağlanmasına karşın, uygulayıcı kuruluşlar arasında Ekonomi Bakanlığı'na bağlı birimler ve İhracatçı Birlikleri ile TTGV gibi kuruluşlar yer almaktadır.

## 2. DESTEK PROGRAMLARI

### 2.1. ULUSLARARASI NİTELİKTEKİ YURT İÇİ İHTİSAS FUARLARI DESTEĞİ

#### S3. Uluslararası nitelikteki yurt içi ihtisas fuarlarının desteklenmesi nedir?

Bu destek; Türkiye’de uluslararası nitelikte ihtisas fuarları düzenleyen ve Bakanlıkça belirlenecek kriterlere uygun yerli organizatörlerin fuar öncesinde ve fuar süresince gerçekleştirecekleri tanıtım ve promosyon faaliyetlerine ilişkin giderlerin belli bir oranının “Destekleme ve Fiyat İstikrar Fonu”ndan karşılanmasını kapsamaktadır.

Ülke içinde düzenlenecek, uluslararası nitelikteki ihtisas fuarlarının yurt dışında tanıtımlarının sağlanması ve bu fuarlara yurt dışından katılımların artırılmasını sağlamak için düzenlenecek olan fuarın öncesinde ve fuar süresince tanıtım ve promosyon faaliyetlerine verilen destektir.

Başvuru Yapılacak Mercii: TRA2 Bölgesi için Doğu Anadolu İhracatçılar Birliği’dir.

#### S4. Destekten faydalanmak için kimler başvuruda bulunabilir?

İhtisas fuarını düzenleyen yurt içindeki **organizatör firmalar** destek başvurusunda bulunabilirler. Aynı konudaki bir fuar için daha önceden 2 kez destek almamış olmalıdır.

#### S5. Destek sağlanacak uygun faaliyet konuları nelerdir?

Organizatör firmaların fuar öncesi yapacakları yurtdışı tanıtım faaliyetleri (basın-yayın, radyo, TV reklamları, afiş, broşür, basın toplantısı),

Organizatör firma tarafından fuara davet edilen bazı önemli yabancı alıcıların yol giderleri (ülke başına iki kişiyi geçemez),

Fuar süresince fuarın konusu ile ilgili olarak düzenlenecek, seminer, konferans, panel ve ödüllü yarışmalara ilişkin masraflardır.

#### S6. Destek miktarı ve oranları nelerdir?

FAALİYET	DESTEK ORANI	AZAMİ DESTEK (USD)
Fuar öncesi yapılan yurt dışı tanıtım faaliyetleri	% 50	25.000
Fuara davetli önemli yabancı alıcıların ulaşım giderleri	% 50	15.000
Fuar süresince düzenlenecek çeşitli faaliyetler	% 50	5.000

### **S7. Destek verilen ihtisas fuarları hangileridir ve destek verilen fuarlarda aranan şartlar nelerdir?**

#### **Destek Verilen Fuarlar;**

- Tekstil-konfeksiyon-halı,
- Deri (ayakkabı dâhil),
- Taşıt araçları ve yan sanayi,
- Gıda ve gıda teknolojisi,
- Elektrik/elektronik sanayi,
- Madeni eşya sanayi,
- Toprak sanayi,
- İnşaat malzemeleri,
- Mobilya sanayi.

#### **Destek Verilen Fuarlarda Aranan Şartlar;**

- Fuar en az 3 defadır düzenleniyor olmalıdır,
- Fuara en az 25'i yabancı, 75'i yerli olmak üzere toplam 100 firmanın katılıyor olması gereklidir.

### **S8. Nasıl destek başvurusu yaparım?**

Fuarın başlangıcından en az 2 ay önce fuarı düzenleyecek olan organizatör firmanın başvuru formu ve istenen diğer evrakları bağlı buldukları İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterlikleri'ne vermeleri gerekmektedir. Birliğin başvuruyu olumlu sonuçlandırması halinde başvuru destekleme kapsamı altına alınır.

## 2.2. ÇEVRE MALİYETLERİNİN DESTEKLENMESİ

### S9. Çevre maliyetlerinin desteklenmesi nedir?

Tarım, sanayi, ticaret ve yazılım sektörlerinde faaliyet gösteren şirketlerin yurt dışında istenen çevre, kalite, insan sağlığı konularındaki teknik mevzuatlara uyum sağlayabilmeleri için akredite kurum/kuruluşlardan alacakları belgelendirme işlemleriyle ilgili harcamalarına verilen destektir. İhracatçı Birlikleri tarafından yürütülür.

### S10. Destekten faydalanmak için kimler başvuruda bulunabilir?

- Türkiye’de sanayi ve ticaret alanlarında faaliyet gösteren işletmeler,
- Yazılım sektöründe iştigal eden şirketler,
- Tarım sektöründe iştigal eden şirketler,
- Dış Ticaret Sermaye Şirketleri (DTSS),
- Sektörel Dış Ticaret Şirketleri (SDŞ).

### S11. Destek sağlanacak uygun faaliyet konuları nelerdir?

Ürünlerle ilgili belge ve sertifikaların alımı, belge veya sertifika alımıyla ilgili yapılan testler/test raporları, belge/sertifika yenilemedir. Buna göre TSE ve/veya akredite kuruluşlardan;

- ISO 9000 serisi,
- ISO 14000 serisi,
- CE işareti,
- Uluslararası nitelikteki diğer kalite, çevre belgeleri ile insan can, mal emniyeti ve güvenliğini gösterir işaretler,
- ISO 22000 gıda güvenliği yönetimi sistemi belgeleri,
- Tarım ürünlerine ilişkin belgelendirme işlemleri ve olumlu sonuçlanmak kaydıyla laboratuvar analiz raporlarını alma masrafları (sadece belgelendirme masrafları) için destek verilmektedir.



**S12. Uygun olmayan faaliyetler nelerdir?**

- Eğitim,
- Danışmanlık,
- Yol masrafları,
- Gözetim bedeli,
- Üretim dışında kalan, montaj, vb. işler için sertifika, belge alımı,
- Belge/sertifikayla ilgisi olmayan test raporları.

**S13. Destek miktarı ve oranları nelerdir?**

FAALİYET	DESTEK ORANI	AZAMİ DESTEK (USD)
Sertifika/Belge/test raporu, vd.	% 50	25.000

**S14. Nasıl destek başvurusu yaparım?**

Başvuru sahibi belgeyi/sertifikayı aldıktan sonra en geç 6 ay içinde üyesi olduğu İhracatçı Birliği Genel Sekreterliği'ne başvuru yapmalıdır.

### 2.3. ARAŞTIRMA-GELİŞTİRME (AR-GE) YARDIMI

#### S15. Araştırma-geliştirme (AR-GE) yardımı nedir?

Türkiye Teknolojiyi Geliştirme Vakfı (TTGV) tarafından yürütülmekte olup, rehberde TTGV destekleri altında ayrıntılı şekilde açıklanmıştır.

### 2.4. İSTİHDAM YARDIMI

#### S16. İstihdam yardımı nedir?

“Sektörel Dış Ticaret Şirketi” (SDŞ) unvanına sahip olan firmalarda nitelikli yönetici ve personelin istihdam edilmesini sağlamak için verilen destektir. Ekonomi Bakanlığı’na bağlı İhracat Genel Müdürlüğü tarafından yürütülür.

#### S17. Destekten faydalanmak için kimler başvuruda bulunabilir?

Sektörel Dış Ticaret Şirketleri (SDŞ) başvuru yapabilir.

#### S18. Destek sağlanacak uygun faaliyet konuları nelerdir?

Toplam bir yöneticinin ve 2 elemanın brüt maaşları üzerinden maaş ödemeleri yapılmasıyla ilgili verilen destektir.

İş deneyimi 3 yıldan az olan elemanların İstihdam edilecek elemanların, yurt içi ya da yurt dışında işletme, ekonomi, iktisat, idari bilimler, iş idaresi, uluslararası ticaret, hukuk, dış ticaret vb. konular ile mühendislik veya yabancı dil alanında yüksek öğrenimli olmaları gerekmektedir. 3 yıldan fazla iş deneyime sahip olanlar için bölüm şartı aranmaz.

#### S19. Destek miktarı, oranı ve süresi nedir?

PERSONEL	AZAMI DESTEK MİKTARI (USD)/YIL
Yönetici	18.000
1 Eleman	9.000

Maaş destek oranı brüt ücretin % 75’ini geçemez.

Destek süresi 1 yıldır.

Buna göre 1 yöneticiye program kapsamında yıllık maaşının 18 Bin Amerikan doları karşılığı Türk Lirası destek kapsamında Bakanlıkça karşılanır.

#### S20. Nasıl destek başvurusu yaparım?

Ekonomi Bakanlığı’na bağlı İhracat Genel Müdürlüğü’ne gerekli belgeler hazırlanarak başvuru gerçekleştirilir.

## 2.5. YURT DIŞINDA GERÇEKLEŞTİRİLEN FUAR KATILIMLARININ DESTEKLENMESİ

### S21. Yurt dışında gerçekleştirilen fuar katılımlarının desteklenmesi nedir?

Firmalarımızın yurt dışı fuarlara iştiraki ve sektörel nitelikteki uluslararası fuarlara bireysel katılımlarının sağlanması ile Türk ihraç ürünlerinin tanıtılması ve pazarlanması suretiyle desteklenmesidir. Başvurular, Ekonomi Bakanlığı'na belirlenecek ihracatçı birliklerince yürütülmektedir.

### S22. Destekten faydalanmak için kimler başvuruda bulunabilir?

Fuarlara katılmak, iştirak etmek isteyen üretici/imalatçı organizasyonları ve şirketler, Sektörel Dış Ticaret Şirketleri (SDŞ), Dış Ticaret Sermaye Şirketleri (DTSS) destek başvurusunda bulunabilirler.

Üretici/imalatçı organizasyonları; aynı üretim dalında faaliyette bulunan üretici ve imalatçı firmaları bir araya getiren ve temsil eden sektörel örgütlenmeleri (Bakanlık Onayı ile kurulan sektörel tanıtım grupları, Federasyon, Birlik, Dernek ve benzeri yapılanmaları) ifade eder.

### S23. Destek miktarı ve oranları nelerdir?

DESTEK TÜRÜ	DESTEK ORANI	AZAMİ DESTEK MİKTARI (USD)
Yurt Dışı Fuarlarda Katılımcıların Desteklenmesi	% 50 - % 75	10 Bin – 15 Bin
Yurt Dışı Fuarlara İlişkin Organizatör Tanıtım Faaliyetlerinin Desteklenmesi	% 75	80 Bin – 120 Bin
Bireysel Katılımların Desteklenmesi	% 50 - % 75	6 Bin – 15 Bin
Hedef Ülke Bazında İlave Fuar Desteği ve Geçici İlave Fuar Desteği	% 70 - % 75	50 Bin

### Yurt Dışı Fuarlarda Katılımcıların Desteklenmesi:

- Organizatöre ödenen katılım bedelinin % 50'si,
- Katılımcının SDŞ olması durumunda, organizatöre ödenecek katılım bedelinin % 75'i,
- Üretici/İmalatçı organizasyonlarının katılacağı yurtdışı fuarlarda katılım bedelinin % 75'i destek kapsamında katılımcıya ödenir.
- Genel nitelikli uluslararası fuara Milli Katılım veya Türk İhraç Ürünleri Fuarı ise katılımcıya 10.000 ABD Doları; sektörel nitelikli uluslararası fuara Milli Katılım, Yabancı Firma Katılımlı Sektörel Fuar veya Sektörel Türk İhraç Ürünleri Fuara katılımında ise en fazla 15.000 ABD Doları destek verilir.

## **Yurt Dışı Fuarlara İlişkin Organizatör Tanıtım Faaliyetlerinin Desteklenmesi:**

- İhraç ürünlerinin tanıtımına yönelik faaliyetler yapılması, materyallerin basılması, bilgilendirme standları açılması, gösteri/etkinlik/trend alanı harcamalarını kapsar.
- Sektörel Türk İhraç Ürünleri Fuarları ve sektörel nitelikteki uluslararası fuarlara Milli Katılımlarda, gösteri/etkinlik/trend alanı harcamaları % 75 oranında desteklenir.
- Tanıtım faaliyetlerine yönelik harcamalar, tüm katılımcıların toplam katılım bedelinin %25'ini geçmemek üzere; yurt dışı fuarın genel nitelikli olması halinde 80.000 ABD Dolarına kadar, sektörel nitelikli olması halinde ise 120.000 ABD Dolarına kadar %75 oranında destekten yararlandırılır.
- Sektörel Türk İhraç Ürünleri Fuarları ve sektörel nitelikteki uluslararası fuarlara Milli Katılımlarda, Bakanlığa sunulacak tanıtım projesine verilecek ön uygunluğa istinaden, fuar konusu sektörün tanıtımına yönelik gerçekleştirilecek gösteri/etkinlik/trend alanı harcamaları için yukarıda belirtilen destek miktarına ilaveten; proje kapsamında yapılacak harcamaların %75'ini geçmemek üzere 80.000 ABD Dolarına kadar ödeme yapılır.

## **Bireysel Katılımların Desteklenmesi**

- Boş stand ve/veya standart donanımlı stand kirasının ve nakliye harcamalarının % 50'si,
- Temsilcinin fuara ulaşım masraflarının % 50'si,
- Katılımcının SDŞ olması durumunda, boş stand ve/veya standart donanımlı stand kirasının tamamı ve nakliye harcamalarının % 75'i,
- Üretici/İmalatçı organizasyonlarının katılacağı sektörel nitelikli uluslararası fuarlar için, boş stand ve/veya standart donanımlı stand kirasının ve nakliye harcamalarının % 75'i, azami 15 Bin ABD Doları aşmayacak şekilde desteklenir,
- Sektörel nitelikli uluslararası fuarlara iştirak eden komple tesis imalatı, makine, yat imalatı ve otomotiv ana sanayi sektöründe faaliyet gösteren katılımcıların fuar nakliye masraflarının destek kapsamında bulunmayan kısmının 10.000 ABD Doları'nı geçmemek üzere %50'si, doğal taş, seramik, mobilya, otomotiv yan sanayi, elektronik, beyaz eşya, endüstriyel mutfak eşyaları, mücevherat ve halı sektöründe faaliyet gösteren katılımcıların fuar nakliye masraflarının destek kapsamında bulunmayan kısmının ise 6.000 ABD Doları'nı geçmemek üzere %50'si katılım bedeline ilaveten desteklenir.

## Hedef Ülke Bazında İlave Fuar Desteği ve Geçici İlave Fuar Desteği

- Her yıl belirlenen 15 hedef ülkede düzenlenecek fuarlara iştirak eden katılımcılara % 70 oranında destek sağlanır.
- Dış Ticaret şirketleri (SDş), Dış Ticaret Sermaye şirketleri (DTSS) % 75 oranında desteklenir.
- Katılımcı tarafından organizatöre ödenen özel donanımlı stand dâhil katılım bedelinin, Bireysel Katılımlarda ise katılımcının fuarın yetkili organizatörüne ödeyeceği boş stand veya donanımlı stand kirasının ve nakliye harcamalarının %50'si, 50.000 ABD Dolarına kadar destek kapsamındadır.

### S24. Destek verilen fuarlar hangileridir?

Destek kapsamında yer alan fuarlar Ekonomi Bakanlığı tarafından her yıl belirlenerek web sayfasında duyurusu yapılmaktadır.

### S25. Destek verilecek fuarlarda aranan şartlar nelerdir?

Fuarda başvuru sahibi tarafından stand açılması zorunludur. Standın en az 9 m<sup>2</sup> büyüklüğünde olması gerekmektedir.

### S26. Nasıl destek başvurusu yaparım?

Fuarın bitiş tarihinden sonra en geç 3 ay içinde Ekonomi Bakanlığı tarafından belirlenecek ihracatçı birliklerine gerekli belgeler hazırlanarak başvuru gerçekleştirilir.

## 2.6. YURT DIŞI BİRİM, MARKA VE TANITIM FAALİYETLERİNİN DESTEKLENMESİ

### S27. Yurt dışı birim, marka ve tanıtım faaliyetlerinin desteklenmesi nedir?

Şirketler tarafından yurt dışında tanıtım birimlerinin (depo, ofis, showroom veya reyonu) açılması, tanıtım faaliyetleri, reklam, tanıtım ve pazarlama çalışmaları ile şirketlerin sahip oldukları markalarını yurt dışında tescil edilmesine ilişkin sağlanan desteklerdir.

### S28. Destekten faydalanmak için kimler başvuruda bulunabilir?

- Sektörel Dış Ticaret Şirketleri (SDŞ),
- Dış Ticaret Sermaye Şirketleri (DTŐŐ),
- İŞ birliği kuruluşları,
- Sınai ve ticari şirketler,
- Yazılım şirketleri.

### S29. Destek sağlanacak uygun faaliyet konuları nelerdir?

- Birim kira giderleri (yurt dışında açılacak olan depo, ofis, showroom/reyon/teŐhir salonunun her biri bir birim olarak kabul edilir),
- Tanıtım faaliyetleri (reklam, tanıtım, pazarlama),
- Yurt dışı marka tescil faaliyetleri.

### S30. Destek miktarı, oranı ve süresi ne kadardır?

Kira desteğinden en fazla 15 birim için yararlanılabilir.

Kira desteği, tanıtım desteği ve marka tescili ve korunması desteği süreleri 4 yıldır.

Kira desteğinde destek süresi birim başına verilir.

DESTEK TÜRÜ	DESTEK ORANI	AZAMI DESTEK MİKTARI (USD)/YIL
(Sınai şirketler için) Mağaza kirası	% 60	120.000
(Sınai şirketler için) Ofis, showroom, depo veya reyon kiralari	% 60	100.000
(Ticari şirketler için) Mağaza kirası	% 50	100.000
(Ticari şirketler için) Ofis, showroom, depo veya reyon kiralari	% 50	75.000
(Şirketler ve iş birliğı kuruluşları) Yurt dışında gerçekleştirilen reklâm, tanıtım ve pazarlama giderleri	% 60	150.000
Tanıtım yapacağı ülkede marka tescil belgesine sahip/belge başvurusu yapmış şirketlerce yurt dışında gerçekleştirilen reklâm, tanıtım ve pazarlama giderleri	% 60	250.000
Yurt içi marka tescil belgesine sahip oldukları markalarının yurt dışında tescili ve korunmasına ilişkin giderler	% 50	50.000

### S31. Nasıl destek başvurusu yaparım?

Başvuru sahibi ilgili evrakları hazırlayarak bağı bulunduğu İhracatçı Birliğı Genel Sekreterliğı'ne başvuru yapar.

Başvurusu olumlu sonuçlanan şirketlerin belgelerini yurt dışındaki ticaret müsteşarlıkları, ataşelikleri ve konsoloslukları onaylar.

## 2.7. TÜRK ÜRÜNLERİNİN YURT DIŞINDA MARKALAŞMASI, TÜRK MALI İMAJININ YERLEŞTİRİLMESİ VE TURQUALITY®'NİN DESTEKLENMESİ

### S32. Türk ürünlerinin yurt dışında markalaşması, Türk malı imajının yerleştirilmesi ve TURQUALITY®'nin desteklenmesi nedir?

Türkiye’de üretilen ürün ve hizmet, sektörlerinde faaliyet gösteren firmaların yurt dışında tanıtımı, Türkiye’de ticari ve/veya sınai faaliyette bulunan şirketlerin ürünlerinin markalaşması, firmaların yurt içinde ve yurt dışında markalaşması, Türk markalarının pazara giriş ve tutunmalarına yönelik gerçekleştirilecek faaliyet ve organizasyonlar, olumlu Türk Malı imajının oluşturulması ve yerleştirilmesi için yurt içinde ve yurt dışında gerçekleştirecek her türlü harcamaların karşılanmasıyla ilgili sağlanan bir destek programıdır. Türk mutfak kültürünün yurt dışında tanıtılmasına yönelik faaliyetler de destek kapsamındadır.

### S33. Destekten faydalanmak için kimler başvuruda bulunabilir?

- İhracatçı Birlikleri,
- Üretici Birlikleri,
- Üretici Dernekleri,
- Dış Ticaret Sermaye Şirketi (DTSS),
- Sektörel Dış Ticaret Şirketi (SDŞ),
- Türkiye’de ticari ve/veya sınai faaliyette bulunan şirketler,
- Gastronomi sektöründe faaliyet gösteren zincir restoranlar (kendi sahipliğinde faaliyet gösteren yurtiçinde en az 5 lokanta/kafe ile yurtdışında en az 1 lokanta/kafeden oluşan),
- Lokanta / kafeler (Türk kültür unsurlarını barındıran; ilk başvuru esnasında menüsü asgari %50 nispetinde Türk mutfağını temsil eden yemeklerden oluşan yemek ve bu yemeklere uygun servis hizmetinin sunulduğu mekânları olan).

### S34. Destek sağlanacak uygun faaliyet konuları nelerdir?

- a. İhracatçı birliklerinin tanıtım, reklam, pazarlama, ürünlerin yurt dışında markalaşması çalışmaları:
  - b. Üretici dernekleri / birliklerinin tanıtım, reklam, pazarlama, ürünlerin yurt dışında markalaşması çalışmaları:
  - c. Marka destek kapsamı altından yer alan şirketlerin,
- Patent, faydalı model, endüstriyel tasarım ve marka tescil harcamaları,



- Tanıtım, reklam ve pazarlama faaliyetleri,
  - Yurt dışı birimlere (şirket, ofis, depo, mağaza, lokanta/kafe, şube, büro, yedek parça ve tamir hizmeti veren servisler) ilişkin giderler,
  - Reyonların (büyük mağazalarda veya gıda ürünleri için marketlerde sadece destek kapsamına alınan markalı ürünlerinin satılması amacıyla kiraladıkları ve/veya kiralayacakları reyon/gondol / köşe, dekorasyonlu köşe, kiosk, stand vb. tahsis edilmiş satış alanları) açılması,
  - Showroomların desteklenmesi,
  - Kalite belgeleri ile insan can, mal emniyeti ve güvenliğini gösterir işaretlere ilişkin harcamalar,
  - Franchising,
  - Danışmanlık,
  - Moda/endüstriyel ürün tasarımcısı ile aşçı/şef giderleri desteklenir.
- d.** Turquality destekleri kapsamına alınan şirketlerin;
- Patent, faydalı model, endüstriyel tasarım ve marka tescil harcamaları,
  - Kalite belgeleri ile insan can, mal emniyeti ve güvenliğini gösterir işaretlere ilişkin harcamalar,
  - Moda/endüstriyel ürün tasarımcısı ile aşçı/şef giderleri,
  - Tanıtım, reklam ve pazarlama faaliyetleri,
  - Yurt dışı birimlere (şirket, ofis, depo, mağaza, lokanta/kafe, şube, büro, yedek parça ve tamir hizmeti veren servisler) ilişkin giderler,
  - Danışmanlık hizmetleri ve harcamaları,
- desteklenir.

### **S35. Destek miktarı, oranı ve süresi ne kadardır?**

- İhracatçı Birlikleri, Üretici Birlikleri, Üretici Dernekleri ve marka destek programında yer alan şirketlere sağlanan azami destek süresi 4 yıl, TURQUALITY destek programında yer alan şirketlere sağlanan destek süresi 5 yıldır.
- “Marka Destek Programı”ndan “TURQUALITY® Destek Programı”na geçen bir şirketin yararlanabileceği toplam destek süresi 72 ayı geçemez.

KURUM	FAALİYET TÜRÜ	DESTEK ORANI (%)	AZAMİ DESTEK TUTARI (USD/YIL)
İhracatçı Birlikleri	Tanıtım, reklam, pazarlama, ürünlerin yurt dışında markalaşması	% 80	250.000
Üretici Birlikleri ve Dernekleri	Tanıtım, reklam, pazarlama, ürünlerin yurt dışında markalaşması	% 50	100.000
Marka destek Kapsamındaki Şirketler	Patent, Faydalı Model, Endüstriyel Tasarım ve Marka Tescil Harcamaları	% 50	50.000
	Tanıtım, Reklam ve Pazarlama Faaliyetleri	% 50	300.000
	Yurtdışı Birimlere İlişkin Giderler,	% 50	500.000
	Mağaza\lokanta\kafe açılması için yapılan harcamalar (uygun mahal araştırması, yerel vergi, resim harçlar, konsept mimari çalışmaları, dekorasyon giderleri, vb.)	% 50	400.000
	Reyon kirası, giderleri,	% 50	200.000
	Showroom kirası, giderleri	% 50	200.000
	Kalite Belgeleri ile İnsan Can, Mal Emniyeti ve Güvenliğini Gösterir İşaretlere İlişkin Harcamalar,	% 50	50.000
	Franchising (En fazla 10 mağaza için) dekorasyon harcamaları	% 50	50.000/mağaza
	Franchising (En fazla 10 mağaza için) kira giderleri	% 50	50.000
	Danışmanlık,	% 50	500.000
	Moda/Endüstriyel Ürün Tasarımcısı ile Aşçı/Şef Giderleri	% 50	200.000
Turquality Destekleri Kapsamına Alınan Şirketler	Patent, Faydalı Model, Endüstriyel Tasarım ve Marka Tescil Harcamaları,	% 50	Konuyla ilgili tüm harcamaların yarısı
	Kalite Belgeleri ile İnsan Can, Mal Emniyeti ve Güvenliğini Gösterir İşaretlere İlişkin Harcamalar,	% 50	Konuyla ilgili tüm harcamaların yarısı
	Moda/Endüstriyel Ürün Tasarımcısı ile Aşçı/Şef Giderleri,	% 50	En fazla tasarımcı/aşçı/şefin brüt maaşlarının yarısı
	Tanıtım, reklam ve pazarlama faaliyetleri	% 50	Konuyla ilgili tüm harcamaların yarısı
	Yurtdışı Birimlere İlişkin Giderler	% 50	Konuyla ilgili tüm harcamaların yarısı
	Mağaza\lokanta\kafe açılması için yapılan harcamalar (uygun mahal araştırması, yerel vergi, resim harçlar, konsept mimari çalışmaları, dekorasyon giderleri, vb.)	% 50	Konuyla ilgili tüm harcamaların yarısı
	Reyon kirası, giderleri,	% 50	Konuyla ilgili tüm harcamaların yarısı
	Showroom kirası, giderleri	% 50	Konuyla ilgili tüm harcamaların yarısı
	Franchising ile açılacak mağaza temel kurulum giderleri	% 50	200.000
	Franchising ile açılacak mağaza dekorasyon giderleri	% 50	100.000
	Franchising ile açılacak mağaza kira desteği	% 50	200.000
Danışmanlık	% 50	Konuyla ilgili tüm harcamaların yarısı	

### **S36. Nasıl destek başvurusu yaparım?**

Başvuru sahibi ilgili evrakları hazırlayarak Ekonomi Bakanlığı'na bağlı İhracat Genel Müdürlüğü'ne başvuruda bulunur. Bazı desteklerin başvuru öncesinde ve/veya sonrasında ilgili ülkelerdeki ticaret müsteşarlıkları veya ataşeliklerin onayı gerekmektedir.

## 2.8. PAZAR ARAŞTIRMASI ve PAZARA GİRİŞ DESTEĞİ

### S37. Pazar araştırması ve pazara giriş desteği nedir?

Şirketlerin ve yazılım firmalarının yurt dışı pazar araştırmaları için yaptıkları yurt dışı gezilerin giderlerinin karşılanması,

Şirket ve işbirliği kuruluşları ile döviz kazandırıcı hizmet sektörlerinin yurt dışına yönelik pazara giriş stratejileri ile eylem planlarının oluşturulabilmesi amacıyla uluslararası kuruluşlara yaptırılan ve satın alınan sektör, ülke, yabancı şirket veya marka odaklı raporlar (mali ve hukuki raporlar dahil) ile yabancı şirket alımlarına yönelik danışmanlık hizmetleri giderlerinin karşılanması,

Döviz kazandırıcı hizmet veya faaliyetlerle iştigal eden kuruluşların yurt dışı tanıtım faaliyetlerinin desteklenmesi,

Organizatör Kuruluşların sektörel ticaret heyeti ve alım heyeti raporlarının desteklenmesi,

Şirketlerin e-ticaret sitelerine üyelik için sağlanan bir destek türüdür.

Kendi içinde 4'e ayrılmaktadır.

- a. Yurt Dışı Pazar Araştırması Desteği,
- b. Pazara Giriş Desteği,
  1. Rapor ve Danışmanlık,
  2. Yurt Dışı Tanıtım,
- c. Sektörel Ticaret Heyeti ve Alım Heyeti Programlarının Desteklenmesi,
- d. E-Ticaret Sitelerine Üyelik Desteğidir.

## 2.8.1. YURT DIŞI PAZAR ARAŞTIRMASI DESTEĞİ

### S38. Yurt dışı pazar araştırması desteği nedir?

Şirketlerin ve yazılım firmalarının yurt dışına y6nelik pazar araştırmaları i7in yaptıkları yurt dışı gezilerin giderlerinin karşılanması i7in sağlanan bir destek t6r6d6r.

### S39. Destekten faydalanmak i7in kimler başvuruda bulunabilir?

- Sınai ve ticari şirketler,
- Yazılım şirketleri.

### S40. Destek sağlanacak uygun faaliyet konuları nelerdir?

- Ulaşım (uluslararası ve Şehirlerarası ekonomi sınıfı u7ak, tren, gemi, otob6s bileti 6cretleri ile ara7 kiralama),
- Konaklama.

### S41. Destek miktarı, oranı ve s6resi nedir?

- Araştırma gezisinin en az 2 (yol hari7) en fazla 10 g6n6 desteklenir.
- En fazla 2 şirket 7alıŐanı destekten faydalanabilir. Bir takvim yılı i7inde aynı 6lkeye en fazla 2 araştırma gezisi desteklenir. Bir takvim yılı i7erisinde en fazla 10 adet gezi desteklenir.
- Coğrafi konumu yakın olan 3 6lkeye yapılacak araştırma gezileri de destekten faydalanabilir.

DESTEK T6R6	ŞİRKET BAŞINA G6NL6K AZAMI DESTEK MİKTARI (USD)
Konaklama	G6nl6k 300 \$
Ara7 Kiralama	50 \$ (Toplamda 500 USD'yi ge7emez.)

### Araştırma Gezisi i7in Destek Tablosu

DESTEK ORANI (%)	DESTEK MİKTARI (USD)
% 70	7.500/GEZİ

### S42. Nasıl destek başvurusu yaparım?

Başvuru sahibi ilgili evrakları hazırlayarak Ekonomi Bakanlığı'na başvuru yapar. Yurt dışı pazar araştırması desteğinden yararlanmak isteyen şirketlerin destek başvurularını 2011/1 Sayılı Pazar Araştırması ve Pazara Giriş Desteği Hakkında Tebliğ EK-A'da (Başvuru Belgeleri Listesi) belirtilen belgelerle birlikte ilk 6deme belgesi tarihinden itibaren en ge7 6 (altı) ay i7erisinde doğrudan veya posta ile yapmaları gerekir. Başvuru, şirketlerin yerleşik oldukları Şehire g6re Ekonomi Bakanlığı'na (İhracat Genel M6d6rl6Đ6) ya da Bakanlığın (EK E)'de belirtilen B6lge M6d6rl6klerine yapılır.

## 2.8.2. PAZARA GİRİŞ DESTEĞİ

### S43. Pazara giriş desteği nedir?

Kendi içinde 2'ye ayrılmaktadır.

- **Rapor ve Danışmanlık**

Şirketler ile işbirliği kuruluşlarının yurt dışına yönelik pazara giriş stratejileri ile eylem planlarının oluşturulabilmesi amacıyla satın alacakları raporlar ile yabancı şirket alımlarına yönelik olarak uluslararası kuruluşlardan alınacak danışmanlık hizmetlerine ilişkin giderler.

- **Yurt Dışı Tanıtım**

Döviz kazandırıcı hizmet veya faaliyetlerle iştilal eden kuruluşların (Türkiye'de yerleşik yükseköğretim kuruluşları, sağlık sektöründe tedavi amaçlı faaliyet gösteren kuruluşlar, film sektöründe faaliyet gösteren şirketler ile yazılım sektöründe faaliyet gösteren şirketler) yurt dışında tanıtıma yönelik faaliyetlerine ilişkin ulaşım, konaklama ve tanıtım giderleri desteklenir.

### S44. Pazara giriş rapor ve danışmanlık desteği nedir?

Şirketler ile işbirliği kuruluşlarının yurt dışına yönelik pazara giriş stratejileri ve eylem planları oluşturulabilmesi için uluslararası kuruluşlara yaptırılan ve satın alınan sektör, ülke, yabancı şirket veya marka odaklı raporlar (mali ve hukuki raporlar dahil) ile sadece yabancı şirket alımlarına yönelik olarak uluslararası kuruluşlardan alınacak danışmanlık hizmetlerine (mali ve hukuki danışmanlık dahil) ilişkin giderlerin karşılanmasına yönelik desteklerdir.

### S45. Destekten faydalanmak için kimler başvuruda bulunabilir?

- Sınai ve ticari şirketler,
- İşbirliği kuruluşları (İhracatçı Birlikleri, İl Ticaret ve Sanayi/Sanayi Odaları, Sektör Dernekleri ve Kuruluşları, Organize Sanayi Bölgeleri veya imalatçıların kurduğu dernek-birlik veya kooperatifler).

### S46. Destek sağlanacak uygun faaliyet konuları nelerdir?

- Uluslararası kuruluşlara yaptırılan ve satın alınan sektör, ülke, yabancı şirket veya marka odaklı raporlar (mali ve hukuki raporlar dâhil)
- Sadece yabancı şirket alımlarına yönelik olarak uluslararası kuruluşlardan alınacak danışmanlık hizmetlerine (mali ve hukuki danışmanlık dâhil) ilişkin giderler.

#### S47. Destek miktarı, oranı ve süresi nedir?

- Destek süresi azami 3 yıldır.

KURUM	DESTEK ORANI (%)	AZAMI DESTEK MİKTARI (USD) (YILLIK)
Şirket	% 60	200.000
İşbirliği Kuruluşu	% 75	200.000

#### S48. Nasıl destek başvurusu yaparım?

Başvuru sahibi ilgili evrakları hazırlayarak Ekonomi Bakanlığı'na başvuru yapar.

##### Rapor Desteği Başvuru Süreci:

- Rapor desteğinden yararlanmak isteyen şirketlerin; EK BR-1 (Rapor Desteği Ön Onay Formu), İşbirliği Kuruluşlarının ise EK BR-2 (Rapor Desteği Ön Onay Formu) ile Bakanlığa ön başvuruda bulunmaları ve Bakanlığın ön onayını almaları gerekmektedir. Ön başvuru esnasında rapora ilişkin hizmet sağlayacak uluslararası kuruluşun daha önce benzer nitelikte hazırlamış olduğu rapor örneği ve/veya hazırlanacak raporun taslağı ibraz edilmelidir.
- Sınai ve/veya ticari şirketler ile bunların İşbirliği Kuruluşlarının rapor desteği başvurularını Ekonomi Bakanlığı'na (İhracat Genel Müdürlüğü) yapmaları gerekmektedir.
- Döviz Kazandırıcı Hizmet veya Faaliyetlerle İştigal Eden Kuruluşlara (Türkiye'de yerleşik yükseköğretim kuruluşları, sağlık sektöründe tedavi amaçlı faaliyet gösteren kuruluşlar, film sektöründe faaliyet gösteren şirketler ile yazılım sektöründe faaliyet gösteren şirketler) yönelik faaliyet gösteren İşbirliği Kuruluşlarının rapor desteği başvurularını Ekonomi Bakanlığı'na (Serbest Bölgeler, Yurtdışı Yatırım ve Hizmetler Genel Müdürlüğü) yapmaları gerekmektedir.
- Ön Onay Sonrası Başvuru: Rapor desteği ön onay başvurusunda bulunan şirket veya İşbirliği Kuruluşlarının Bakanlığın ön onayını müteakip EK BR'de (Başvuru Belgeleri Listesi) belirtilen ön onay sonrası destek başvuru belgelerini ilk ödeme belgesi tarihinden itibaren en geç 6 (altı) ay içerisinde doğrudan veya posta ile Ekonomi Bakanlığı'na (İhracat Genel Müdürlüğü/ Serbest Bölgeler, Yurtdışı Yatırım ve Hizmetler Genel Müdürlüğü) ibraz etmeleri gerekir.

##### Danışmanlık Desteği Başvuru Süreci:

- Yabancı şirket alımlarına yönelik danışmanlık desteğinden yararlanmak isteyen şirketlerin EK BD-1 (Danışmanlık Desteği Ön Onay Formu), İşbirliği Kuruluşlarının ise EK BD-2 (Danışmanlık Desteği Ön Onay Formu) ile Bakanlığa ön başvuruda bulunmaları ve Bakanlığın ön onayını almaları gerekir.

- Sınai ve/veya ticari şirketler ile bunların İşbirliği Kuruluşlarının yabancı şirket alımlarına yönelik danışmanlık desteği başvurularını Ekonomi Bakanlığı'na (İhracat Genel Müdürlüğü) yapmaları gerekmektedir.
- Döviz Kazandırıcı Hizmet veya Faaliyetlerle İstihal Eden Kuruluşlara (Türkiye'de yerleşik yüksek öğretim kuruluşları, sağlık sektöründe tedavi amaçlı faaliyet gösteren kuruluşlar, film sektöründe faaliyet gösteren şirketler ile yazılım sektöründe faaliyet gösteren şirketler) yönelik faaliyet gösteren İşbirliği Kuruluşlarının yabancı şirket alımlarına yönelik danışmanlık desteği başvurularını Ekonomi Bakanlığı Serbest Bölgeler, Yurtdışı Yatırım ve Hizmetler Genel Müdürlüğü'ne yapmaları gerekmektedir.
- Ön Onay Sonrası Başvuru: Danışmanlık desteği ön onay başvurusunda bulunan şirket veya İşbirliği Kuruluşlarının Bakanlığın ön onayını müteakip EK BD'de (Başvuru Belgeleri Listesi) belirtilen ön onay sonrası destek başvuru belgelerini ilk ödeme belgesi tarihinden itibaren en geç 6 (altı) ay içerisinde doğrudan veya posta ile (İhracat Genel Müdürlüğü/ Serbest Bölgeler, Yurtdışı Yatırım ve Hizmetler Genel Müdürlüğü) ibraz etmeleri gerekir.

#### **S49. Pazara Giriş Yurt Dışı Tanıtım Desteği nedir?**

Döviz kazandırıcı hizmet veya faaliyetlerle istihal eden kuruluşların yurt dışında tanıtımı amacıyla yapılan faaliyetlerin desteklenmesidir.

#### **S50. Destekten faydalanmak için kimler başvuruda bulunabilir?**

- 20011/1 sayılı Tebliğin 10 uncu maddesi uyarınca döviz kazandırıcı hizmet veya faaliyetlerle istihal eden kuruluşlar;
- Yükseköğretim kuruluşları,
- Sağlık sektöründe tedavi amaçlı faaliyet gösteren kuruluşlar,
- Film sektöründe faaliyet gösteren şirketler,
- Yazılım sektöründe faaliyet gösteren şirketler.

#### **S51. Destek sağlanacak uygun faaliyet konuları nelerdir?**

- Ulaşım (uluslararası ve şehirlerarası ekonomi sınıfı uçak, tren, gemi, otobüs bileti ücretleri ile araç kiralama),
- Konaklama (günlük 300 \$'ı geçmemek kaydıyla),
- Tanıtım ve organizasyon giderleri (tercümanlık giderleri, seminer, konferans, toplantı ve ikili görüşmelerin yapıldığı yerlerin kiralama giderleri, görsel ve yazılı medyada yapılan tanıtım ve reklam giderleri, halkla ilişkiler hizmeti giderleri, fuar ve sergi katılımı giderleri, katalog, broşür, eşantıyon ve tanıtım malzemeleri giderleri).



### S52. Destek miktarı, oranı ve süresi nedir?

- Destek süresi azami 3 yıldır.
- Tüm harcamalar için verilen destek 300 Bin USD'yi geçemez.
- Konaklamada günlük azami destek miktarı 300 USD'yi geçemez.

KURUM	DESTEK ORANI (%)	AZAMİ DESTEK MİKTARI (USD) (YILLIK)
Ulaşım	% 50	300.000
Konaklama	% 50	
Tanıtım ve Organizasyon	% 50	

### S53. Nasıl destek başvurusu yaparım?

Başvuru sahibi ilgili evrakları hazırlayarak Ekonomi Bakanlığı'na başvuru yapar.

Başvuru Süreci:

Yurt dışı tanıtım desteğinden yararlanmak isteyen kuruluşların gerçekleştireceği tanıtım faaliyetlerinin destek kapsamına alınabilmesi için ilgili kuruluşlar tarafından program tarihinden en az 3 (üç) ay önce tanıtım faaliyeti programı ve tahminî bütçesini gösteren EK BT-1 ile Ekonomi Bakanlığı'na (Serbest Bölgeler, Yurtdışı Yatırım ve Hizmetler Genel Müdürlüğü) doğrudan veya posta ile ön başvuruda bulunulması gerekir.

Yurt dışı tanıtım desteği kapsamında ön başvuruları uygun görülen kuruluşların, faaliyetin gerçekleşmesini müteakip EK BT'de (Başvuru Belgeleri Listesi) belirtilen faaliyet sonrası başvuru belgelerini ilk ödeme belgesi tarihinden itibaren en geç 6 (altı) ay içerisinde doğrudan veya posta ile Ekonomi Bakanlığı'na (Serbest Bölgeler, Yurtdışı Yatırım ve Hizmetler Genel Müdürlüğü) ibraz etmeleri gerekir.

### 2.8.3. SEKTÖREL TİCARET HEYETİ VE ALIM HEYETİ DESTEĞİ

#### S54. Sektörel ticaret heyeti ve alım heyeti desteği nedir?

Organizatör kuruluşlarca düzenlenen sektörel ticaret heyeti ile alım heyeti programlarına ilişkin giderlerin karşılanması için sağlanan destektir.

#### S55. Destekten faydalanmak için kimler başvuruda bulunabilir?

Organizatör kuruluşlar başvurabilirler.

#### S56. Destek sağlanacak uygun faaliyet konuları nelerdir?

Ulaşım;

- Uluslararası ve şehirlerarası ekonomi sınıfı uçak, tren, gemi, otobüs bileti ücretleri ile araç kiralama),
- Organizatör kuruluşun en fazla 2 (iki) çalışanının sektörel ticaret heyeti organizasyonu ile ilgili koordinasyonu sağlamak üzere gerçekleştirileceği ön heyet ve/veya sektörel ticaret heyet programı kapsamında uluslararası ve/veya şehirlerarası ulaşımda kullanacağı ekonomi sınıfı uçak, tren, gemi, otobüs bileti ile araç kiralama giderleri (Döviz Kazandırıcı Hizmet veya Faaliyetlerle İştigal Eden Kuruluşlara yönelik olarak düzenlenecek ön heyet programları desteklenmez.).

Konaklama;

- Tanıtım ve organizasyon giderleri (tercümanlık giderleri, seminer, konferans, toplantı ve ikili görüşmelerin yapıldığı yerlerin kiralama giderleri, görsel ve yazılı medyada yapılan tanıtım ve reklam giderleri, halkla ilişkiler hizmeti giderleri, katalog, broşür, eşantıyon ve tanıtım malzemeleri giderleri) .

#### S57. Destek miktarı, oranı ve süresi nedir?

- Bir takvim yılında bir organizatör kuruluşun yaptığı en fazla 5 (beş) sektörel ticaret heyeti ve 10 (on) alım heyeti programı desteklenir.
- Şirket başına en fazla 2 kişinin ulaşım masrafları destek kapsamında ödenir.
- Konaklamada günlük destek miktarı şirket başına 300 USD'yi geçemez.
- Program başına verilen destek 150 Bin USD'yi geçemez.

KURUM	DESTEK ORANI (%)	AZAMI DESTEK MİKTARI (USD) (YILLIK)
Ulaşım	% 50	150.000
Konaklama	% 50	
Tanıtım ve Organizasyon	% 50	

## S58. Nasıl destek başvurusu yaparım?

Başvuru sahibi ilgili evrakları hazırlayarak Ekonomi Bakanlığı'na başvuru yapar.

### Başvuru Süreci:

Destekten yararlanmak isteyen Organizatör Kuruluşların, sektörel ticaret heyeti programı veya alım heyeti programı için EK C'de (Başvuru Belgeleri Listesi) belirtilen ön başvuru belgeleri ile birlikte program başlangıç tarihinden en az 3 (üç) ay önce Bakanlığa ön başvuruda bulunmaları gerekir. Ön başvuru dosyasında katılımcı şirket bilgi formu ile katılımcı şirket talep yazılarının bulunmaması halinde heyet talebi değerlendirmeye alınır, ancak söz konusu belgelerin program başlangıç tarihinden bir ay önce tamamlanması gerekmektedir. Ön başvuru dosyası aynı zamanda CD ile teslim edilir.

Sınai ve/veya ticari şirketlere yönelik sektörel ticaret heyeti programları ile alım heyeti programları başvuruları Ekonomi Bakanlığı'na (İhracat Genel Müdürlüğü) yapılır.

Döviz Kazandırıcı Hizmet veya Faaliyetlerle İştigal Eden Kuruluşlara (Türkiye'de yerleşik yükseköğretim kuruluşları, sağlık sektöründe tedavi amaçlı faaliyet gösteren kuruluşlar, film sektöründe faaliyet gösteren şirketler ile yazılım sektöründe faaliyet gösteren şirketler) yönelik sektörel ticaret heyeti programları ile alım heyeti programları başvuruları Ekonomi Bakanlığı'na (Serbest Bölgeler, Yurtdışı Yatırım ve Hizmetler Genel Müdürlüğü) yapılır.

## 2.8.4. E-TİCARET SİTELERİNE ÜYELİK DESTEĞİ

### S59. E-Ticaret sitelerine üyelik desteği nedir?

Şirketlerin nihai tüketiciye yönelik olmayan e-ticaret sitelerine üyelik giderlerinin karşılanması için sağlanan destektir.

### S60. Destekten faydalanmak için kimler başvuruda bulunabilir?

Ticari ve sınai şirketler başvurabilirler.

### S61. Destek sağlanacak uygun faaliyet konuları nelerdir?

E-ticaret siteleri üyelik ücretleri desteklenmektedir.

### S62. Destek miktarı, oranı ve süresi nedir?

- Bir şirketin en fazla 5 e-ticaret sitesine üye olmasına destek verilir.
- E-ticaret sitesi başına destek süresi 3 yıldır.

DESTEK (Site başına)	DESTEK ORANI (%)	AZAMİ DESTEK (USD) (YIL)
Üyelik	% 70	10.000

### S63. Nasıl destek başvurusu yaparım?

Başvuru sahibi ilgili evrakları hazırlayarak Ekonomi Bakanlığı'na başvuru yapar.

Başvuru Süreci:

Desteğe konu e-ticaret sitesi ön onay almamış ise; şirketlerin EK D-3 (Ön Onay Başvuru Formu) ve EK D-4 (E-Ticaret Sitesi Ön Onay Formu), e-ticaret sitesinin ise EK D-4 (E-Ticaret Sitesi Ön Onay Formu) ile Ekonomi Bakanlığı'na (İhracat Genel Müdürlüğü) başvurmaları gerekir.

Desteğe konu e-ticaret sitesi ön onaylı bir site ise, şirketlerin destek başvurularını EK-D'de (Başvuru Belgeleri Listesi) belirtilen belgelerle birlikte ilk ödeme belgesi tarihinden itibaren en geç 6 (altı) ay içerisinde doğrudan veya posta ile yapmaları gerekir.

Başvuru, şirketlerin yerleşik oldukları şehire göre Ekonomi Bakanlığı'na (İhracat Genel Müdürlüğü) ya da Bakanlığın (EK E)'de belirtilen Bölge Müdürlüklerine yapılır.

## 2.9. ULUSLARARASI REKABETÇİLİĞİN GELİŞTİRİLMESİNİN DESTEKLENMESİ (URGE)

### S64. Uluslararası rekabetçiliğin geliştirilmesinin desteklenmesi nedir?

Şirketlerin, yazılım firmalarının ve iş birliği kuruluşlarının uluslararası pazarlarda rekabet güçlerini artırmak için şirket personelinin alacağı eğitim giderlerinin karşılanması, proje bazlı eğitim, danışmanlık, yurt dışı pazarlama, alım heyeti ve bireysel danışmanlık programları ile istihdam giderlerinin desteklenmesi için sağlanan bir destek programıdır.

2 türdür:

- a. Eğitimcilerin Düzenleyeceği Eğitim Programları
- b. Proje Bazlı Eğitim, Danışmanlık, Yurt Dışı Pazarlama, Alım Heyeti Ve Bireysel Danışmanlık Programları İle İstihdam Giderlerinin Desteklenmesi Programıdır.

## 2.9.1. EĞİTİMCİLERİN DÜZENLEYECEĞİ EĞİTİM PROGRAMI DESTEĞİ

### S65. Eğitimcilerin düzenleyeceği eğitim programı desteği nedir?

Şirketlerin ve yazılım firmalarının uluslararası pazarlarda rekabet güçlerini artırmak için şirket personelinin alacağı eğitim giderlerinin karşılanmasıdır.

### S66. Destekten faydalanmak için kimler başvuruda bulunabilir?

- Sınai ve ticari şirketler,
- Yazılım şirketleri.

### S67. Destek sağlanacak uygun faaliyet konuları nelerdir?

Aşağıda belirtilen eğitim konuları destek kapsamında yer almaktadır:

- Avrupa Birliği ve Dünya Ticaret Örgütü Mevzuatı,
- Dış Ticarete Anlaşmazlıkların Çözümü ve Uluslararası Tahkim,
- Dış Ticaretin Finansmanı ve Dış Ticaret Muhasebesi,
- Dış Ticarete Fiyatlandırma,
- Dış Ticaret, Gümrük ve Kambiyo Mevzuatı,
- Dış Ticarete Kullanılan Belgeler ve Ödeme Şekilleri,
- Dış Ticarete Sözleşmeler ve Teslim Şekilleri,
- Tedarik Zinciri Yönetimi ve Lojistik,
- Uluslararası Pazarlama ve Elektronik Ticaret,
- Yenilikçilik ve Kümelenme,
- Bakanlıkça uygun görülen diğer konular.

**S68. Destek miktarı, oranı ve süresi nedir?**

- Her bir eğitim programına, bir şirketten en fazla 4 (dört) kişi katılabilir.
- Eğitimlerin süresi 60 saati geçmemelidir.
- Eğitimler yurt içinde düzenlenmelidir.
- Eğitimleri sadece Ekonomi Bakanlığı'na bağlı İhracat Bilgi Platformu Başkanlığı tarafından eğitimci statüsü verilen şirketler verebilir.

DESTEK ORANI (%)	DESTEK MİKTARI (USD)
% 70	20.000 / Eğitim

**S69. Nasıl destek başvurusu yaparım?**

Başvuru sahibi ilgili evrakları hazırlayarak Ekonomi Bakanlığı'na bağlı İhracat Bilgi Platformu Başkanlığı'na ([www.ibp.gov.tr](http://www.ibp.gov.tr)) başvuru yapar.

## **2.9.2. PROJE BAZLI EĞİTİM, DANIŞMANLIK, YURT DIŞI PAZARLAMA, ALIM HEYETİ VE BİREYSEL DANIŞMANLIK PROGRAMLARI İLE İSTİHDAM GİDERLERİNİN DESTEKLENMESİ PROGRAMI**

### **S70. Proje bazlı eğitim, danışmanlık, yurt dışı pazarlama, alım heyeti ve bireysel danışmanlık programları ile istihdam giderlerinin desteklenmesi programı desteği nedir?**

İŞbirliği Kuruluşlarının uygun görülen proje bazlı giderlerinin desteklenmesidir.

### **S71. Destekten faydalanmak için kimler başvuruda bulunabilir?**

İŞbirliği Kuruluşları (Üyeleri için İŞbirliği faaliyeti gerçekleŐtiren İhracatçı Birlikleri, İl Ticaret ve Sanayi/Sanayi Odaları, Organize Sanayi Bölgeleri, Endüstri Bölgeleri, Sektörel Üretici Dernekleri ile Sektörel Dış Ticaret Şirketleri (SDŞ) veya imalatçıların kurduğu dernek-birlik veya kooperatifler)

### **S72. Destek sağlanacak uygun faaliyet konuları nelerdir?**

#### **a. Proje Bazlı Eğitim ve/veya Danışmanlık Programları:**

İŞbirliği Kuruluşlarına aşağıda belirtilen konularda sağlanan eğitim ve danışmanlık faaliyetleri, program organizasyonu giderleri;

- Eğitim ve/veya danışmanlık ihtiyacının analizi,
- İŞ planı ve ihracat stratejilerinin hazırlanması, izlenmesi,
- İhracat potansiyelinin belirlenmesi ve ihracat yapmaya hazır hale getirilmesi,
- Süreç iyileŐtirme ve yönetimi,
- Bilgi ve iletiŐim teknolojileri danışmanlığı,
- Aynı değer zincirinde yer alan, birbirleriyle iliŐki içinde olan ve coğrafi yakınlık içinde bulunan Şirketlerin uluslararası rekabetçilik yönünde yol haritalarının hazırlanması,

#### **b. İstihdam Desteği**

- İŞbirliği Kuruluşunca görevlendirilen en fazla 2 uzman personelin istihdam giderlerinin karşılanması.

#### **c. Proje Bazlı Yurt Dış Pazarlama veya Alım Heyeti Programları**

İŞbirliği Kuruluşunca düzenlenen 5 adet yurt dışı pazarlama programları (ortak pazar araştırmaları, pazar ziyaretleri, küme tanıtım faaliyetleri, ticaret heyetleri, yurt dışı fuar ziyaretleri, eŐleŐtirme vb. organizasyonlar) ve 10 adet yurt dışındaki alıcı firmaların Türkiye'den alım yapmaları amacıyla düzenlenen alım heyeti programlarıyla ilgili sağlanan desteklerdir.



Karşılanan giderler:

- Ulaşım (uluslararası ve şehirlerarası ekonomi sınıfı uçak, tren, gemi, otobüs bileti ücretleri),
- Konaklama,
- Tanıtım ve organizasyon giderleri (tercüme, seminer, konferans, toplantı, ikili görüşmeler, kira, reklam, halkla ilişkiler hizmeti, fuar ve sergi katılımı, Katalog, broşür, eşantıyon ve tanıtım malzemeleri giderleri) .

#### d. Proje Bazlı Bireysel Danışmanlık Programı

Proje bazlı faaliyetler kapsamında, eğitim ve/veya danışmanlık programına / programlarına ve yurt dışı pazarlama veya alım heyeti programına/ programlarına katılan şirketlerin, Bakanlıkça uygun görülen konularda proje bazlı bireysel danışmanlık hizmeti almaları için sağlanan destektir.

#### S73. Destek miktarı, oranı ve süresi nedir?

- İstihdam desteğinin süresi azami 3 yıldır.
- Bir takvim yılında bir Organizatör Kuruluşun yaptığı en fazla 5 sektörel ticaret heyeti ve 10 alım heyeti programı desteklenir. Destekler program başına verilir.
- Proje Bazlı Bireysel Danışmanlık Programının süresi azami 3 yıldır.

PROGRAM	DESTEK ORANI (%)	DESTEK MİKTARI (USD) (YILLIK)
Proje Bazlı Eğitim ve/veya Danışmanlık Programları	% 75	400.000
İstihdam Desteği	% 75	2 uzman personelin aylık brüt ücretinin % 75'i
Proje Bazlı Yurt Dışı Pazarlama Heyeti Programı	% 75	150.000
Proje Bazlı Yurt Dışı Alım Heyeti Programı	% 75	100.000
Proje Bazlı Bireysel Danışmanlık Programı	% 70	50.000

#### S74. Nasıl destek başvurusu yaparım?

Başvuru sahibi ilgili evrakları hazırlayarak Ekonomi Bakanlığı'na bağlı İhracat Bilgi Platformu (İBP) Başkanlığı'na başvuru yapar.

## 2.10. TASARIM DESTEĞİ

### S75. Tasarım desteği nedir?

Tasarımcı şirketleri, tasarım ofisleri ile birlikler, tasarım dernekleri-birliklerinin gerçekleştireceği tanıtım, reklam, pazarlama, istihdam, danışmanlık harcamaları ile yurt dışında açacakları birimlere ilişkin giderlerinin desteklenmesidir.

### S76. Destekten faydalanmak için kimler başvuruda bulunabilir?

- Tasarımcı Şirketler,
- Tasarım Ofisleri,
- İhracatçı Birlikleri,
- Tasarım Dernekleri ve Birlikleri.

### S77. Destek sağlanacak uygun faaliyet konuları nelerdir?

#### Tasarım Şirketleri ve Tasarım Ofislerinin:

- Yurt dışına yönelik olarak gerçekleştirecekleri reklam, tanıtım, pazarlama vb. faaliyetlerine ilişkin giderleri,
- Yurt dışında açacakları birimlerin demirbaş, dekorasyon, brüt kira giderleri,
- Patent, faydalı model ve endüstriyel tasarım tesciline ilişkin harcamaları ile markalarının yurt dışında tescili ve korunmasına ilişkin giderleri,
- İstihdam edilen tasarımcıların brüt maaş giderleri,
- Danışmanlık giderleri,
- Yazılım ürünlerinin satın alınması, kiralanması,
- Eğitim,
- Dış kaynak harcamaları

#### Birlikler, Tasarım Dernek ve Birliklerinin:

- Görsel ve yazılı tanıtım giderleri,
- Sergi, bienal, tasarım fuarı,
- Tasarım yarışması katılımları ve organizasyonları ile bu faaliyetlerin tanıtımı,
- Marka-promosyon ajansı, stratejik danışmanlık gibi tanıtım, reklam ve pazarlama faaliyetlerine ilişkin harcamaları

### S78. Destek miktarı, oranı ve süresi ne kadardır?

- Tasarım şirketleri ve ofisleri için destek süresi azami 4 yıldır.
- Birlikler, tasarım dernek-birlikleri ise faaliyet bazında desteklenir.

BAŞVURU SAHİBİ	FAALİYET	DESTEK ORANI (%)	AZAMİ DESTEK MİKTARI (USD) (YILLIK)
Tasarım Şirketi	Reklam, tanıtım, pazarlama vb. faaliyetleri	% 50	300.000
	Yurt dışında açılacak birimlerin demirbaş, dekorasyon gideri	% 50	100.000
	Yurt dışında açılacak birimlerin brüt kira gideri	% 50	200.000
	Patent, faydalı model, marka ve endüstriyel tasarım tescili	% 50	50.000
	İstihdam edilen tasarımcıların brüt maaş giderleri,	% 50	150.000
	Danışmanlık giderleri,	% 50	200.000
	Yazılım ürünlerinin satın alınması, kiralanması,	% 50	
	Eğitim,	% 50	
	Dış kaynak harcamaları	% 50	
Tasarım Ofisi	Reklam, tanıtım, pazarlama vb. faaliyetleri	% 50	150.000
	Yurt dışında açılacak birimlerin Demirbaş, dekorasyon gideri	% 50	50.000
	Yurt dışında açılacak birimlerin brüt kira gideri	% 50	100.000
	Patent, faydalı model, marka ve endüstriyel tasarım tescili	% 50	50.000
	İstihdam edilen tasarımcıların brüt maaş giderleri,	% 50	200.000
	Danışmanlık giderleri,	% 50	100.000
	Yazılım ürünlerinin satın alınması, kiralanması,	% 50	
	Eğitim,	% 50	
	Dış kaynak harcamaları	% 50	
Birlikler, Tasarım Dernek ve Birlikleri	Görsel ve yazılı tanıtım giderleri,	% 50	300.000
	Sergi, bienal, tasarım fuarı;	% 50	
	Tasarım yarışması katılımları ve organizasyonları ile bu faaliyetlerin tanıtımı,	% 50	
	Marka-promosyon ajansı, stratejik danışmanlık gibi tanıtım, reklam ve pazarlama faaliyetlerine ilişkin harcamaları	% 50	

### S79. Nasıl destek başvurusu yaparım?

Başvuru sahibi ilgili evraklarını hazırlayarak bağlı olduğu İhracatçı Birliği Genel Sekreterliği'ne başvuru yapar. Başvurular, Bakanlık, TİM, İhracatçı Birlikleri, tasarım dernek-birliklerin temsilcilerinden müteşekkil Tasarım Destek Komitesi tarafından değerlendirmeye alınır.

## 2.11. TEKNİK MÜŞAVİRLİK HİZMETLERİNE SAĞLANACAK DEVLET YARDIMLARI

### S80. Teknik müşavirlik hizmetlerine sağlanan devlet yardımlarının amacı nedir?

Ekonomi Bakanlığı tarafından hedef pazar olarak belirlenen ülkelerde müteahhitlik sektörüne yönelik mal ve hizmet ihracatının artırılması amacıyla Teknik Müşavirlik Şirketleri, Müteahhitlik Şirketleri ve İşbirliği Kuruluşlarınca yurt içi ve yurt dışında gerçekleştirilen bazı faaliyetlere ilişkin harcamaların desteklenmesi amaçlanmaktadır.

### S81. Sağlanacak yardımlardan kimler yararlanabilir?

- Teknik Müşavirlik Şirketleri,
- Müteahhitlik Şirketleri,
- Sektörel Kuruluşlar (İşbirliği Kuruluşları),
- Sektörel Fuar Şirketleri.

### S82. Teknik müşavirlik hizmetlerine sağlanan devlet yardımları nelerdir?

- a. Yurt dışı Ofis Desteği,
- b. Reklam; Tanıtım ve Pazarlama Desteği,
- c. Pazar Araştırması Desteği,
- d. Fuar Desteği - Organizasyon,
- e. Fuar Desteği - Katılım,
- f. Seminer ve Konferans Desteği - Organizasyon,
- g. Seminer ve Konferans Desteği - Katılım,
- h. Müteahhitlik ve Teknik Müşavirlik Heyet Desteği,
- i. Teknoloji Desteği,
- j. Yurt dışı Eğitim Desteği,
- k. Fizibilite Etüdü ve Nazım Planı Desteği,
- l. Sözleşme Desteği.

### S83. Destek Miktarı, Oranı ve Süresi Nedir?

YURT DIŞI OFİS DESTEĞİ					
BAŞVURU SAĞIBİ	DESTEK KALEMLERİ	DESTEK ORANI	AZAMI DESTEK MİKTARI (USD)		MÜRACAT
Teknik Müşavirlik Şirketleri	Kira	% 50	400.000\$ / Yıl	5 Ofis 3 Yıl	Ekonomi Bakanlığı
	İstihdam		Her Bir Ofis İçin; 1 Yönetici Brüt Maaşı 60.000\$ / Yıl 1 Büro Elemanı Brüt Maaşı 36.000\$ / Yıl		
			Danışmanlık		

REKLAM; TANITIM VE PAZARLAMA DESTEĞİ					
BAŞVURU SAĞIBİ	DESTEK KALEMLERİ	DESTEK ORANI	AZAMI DESTEK MİKTARI (USD)		MÜRACAT
Teknik Müşavirlik Şirketleri Sektörel Kuruluşlar	Görsel Ve Yazılı Tanıtım Tasarım, Yazılım Ve Çevriler Reklam Giderleri	% 50	75.000\$ / Yıl	3 Yıl	Ekonomi Bakanlığı

PAZAR ARAŞTIRMASI DESTEĞİ					
BAŞVURU SAĞIBİ	DESTEK KALEMLERİ	DESTEK ORANI	AZAMI DESTEK MİKTARI (USD)		MÜRACAT
Teknik Müşavirlik Şirketleri	Ulaşım (Ekonomi Uçak, Tren, Gemi Ve Otobüs Bileti İle Günlük 50\$ Toplam 500\$ Kadar Araç Kirası	% 70	75.000\$ / Gezi	Yıllık 5 Gezi	Ekonomi Bakanlığı
	Konaklama			Her Gezide 3 Ülke	
	(Günlük 300\$ Oda+Kahvaltı)			Her Gezide 2 Kişi	

FUAR DESTEĞİ - FUAR ORGANİZASYONU					
BAŞVURU SAHİBİ	DESTEK KALEMLERİ	DESTEK ORANI	AZAMI DESTEK MİKTARI (USD)		MÜRACAT
Sektörel Kuruluşlar Fuarçılık Şirketleri	Tanıtım Etkinlikleri Reklamlar	% 70	75.000\$	Organizasyon Başına	Ekonomi Bakanlığı
	Kira, Teknik Altyapı ve Organizasyon Giderleri		100.000\$	Organizasyon Başına	
	Panelist, Konuşmacı Ulaşım ve Konaklama Giderleri	% 100	20.000\$	Organizasyon Başına	

FUAR DESTEĞİ - FUAR KATILIM					
BAŞVURU SAHİBİ	DESTEK KALEMLERİ	DESTEK ORANI	AZAMI DESTEK MİKTARI (USD)		MÜRACAT
Teknik Müşavirlik Şirketleri	Boş Stand Kirası	% 50	15.000\$	Fuar Başına	Ekonomi Bakanlığı
Müteahhitlik Şirketleri	Ulaşım				
Sektörel Kuruluşlar	Konaklama				

SEMİNER VE KONFERANS DESTEĞİ - ORGANİZASYON					
BAŞVURU SAHİBİ	DESTEK KALEMLERİ	DESTEK ORANI	AZAMI DESTEK MİKTARI (USD)		MÜRACAT
Sektörel Kuruluşlar	Tanıtım Etkinlikleri Reklamlar	% 70	70.000\$	Organizasyon Başına	Ekonomi Bakanlığı
	Kira, Teknik Altyapı ve Organizasyon Giderleri		100.000\$	Organizasyon Başına 5	
	Panelist, Konuşmacı Ulaşım ve Konaklama Giderleri	% 100	20.000\$	Panelist, Konuşmacı	

SEMİNER VE KONFERANS DESTEĞİ - KATILIM					
BAŞVURU SAHİBİ	DESTEK KALEMLERİ	DESTEK ORANI	AZAMI DESTEK MİKTARI (USD)		MÜRACAT
Teknik Müşavirlik Şirketleri	Katılım Bedeli	% 50	5.000\$	Organizasyon Başına Her şirketten 2 kişi	Ekonomi Bakanlığı
Müteahhitlik Şirketleri	Ulaşım				
Sektörel Kuruluşlar	Konaklama				

MÜTEAHHİTLİK VE TEKNİK MÜŞAVİRLİK HEYET DESTEĞİ					
BAŞVURU SAHİBİ	DESTEK KALEMLERİ	DESTEK ORANI	AZAMI DESTEK MİKTARI (USD)		MÜRACAT
Teknik Müşavirlik Şirketleri	Ulaşım (Ekonomi Uçak, Tren, Gemi, Otobüs Bileti ve Araç Kiralama)	%50 (hedef ülkelere yönelik ise %90)	150.000\$	Organizasyon Başına Yıllık en fazla 5 organizasyon Her organizasyonda en az 4 firma Her firmadan en fazla 2 kişi	Ekonomi Bakanlığı
Müteahhitlik Şirketleri	Konaklama (Günlük 300\$ Oda+Kahvaltı)				
Sektörel Kuruluşlar	Tanıtım Organizasyon Danışmanlık				

TEKNOLOJİ DESTEĞİ					
BAŞVURU SAHİBİ	DESTEK KALEMLERİ	DESTEK ORANI	AZAMI DESTEK MİKTARI (USD)		MÜRACAT
Teknik Müşavirlik Şirketleri	Uluslararası Standardizasyon Kuruluşları Sitelerine Üyelik ve Standart Dokümanları Satın Alım Giderleri	% 50	50.000\$ / Yıl	Ön Onay Almış Kuruluşlar Olması	Ekonomi Bakanlığı
Sektörel Kuruluşlar					

YURTDIŞI EĞİTİM DESTEĞİ					
BAŞVURU SAĞİBİ	DESTEK KALEMLERİ	DESTEK ORANI	AZAMI DESTEK MİKTARI (USD)		MÜRACAT
Teknik Müşavirlik Şirketleri	Ulaşım(Ekonomi Uçak, Tren, Gemi, Otobüs Bileti)	%50	50.000\$/Yıl	Eğitim Başına Ön Onay Almış Uluslararası Eğitimler	Ekonomi Bakanlığı
	Konaklama (Günlük 300\$ Oda+Kahvaltı)			Her eğitimde 2 kişi	
	Eğitim				

FİZİBİLİTE ETÜDÜ VE NAZIM (MASTER) PLANI DESTEĞİ					
BAŞVURU SAĞİBİ	DESTEK KALEMLERİ	DESTEK ORANI	AZAMI DESTEK MİKTARI (USD)		MÜRACAT
Teknik Müşavirlik Şirketleri	Yabancı Kamu İdarelerinin Her Bir Fizibilite Etüdü veya Nazım(Master) Planı Çalışması Hak EdiŐ Bedeli	%50	300.000\$	(BaŐvurunun Yabancı Kamu İdaresi Tarafından yapılması durumunda %100)	Ekonomi Bakanlığı

SÖZLEŞME DESTEĞİ					
BAŞVURU SAĞİBİ	DESTEK KALEMLERİ	DESTEK ORANI	AZAMI DESTEK MİKTARI (USD)		MÜRACAT
Teknik Müşavirlik Şirketleri	Yabancı Kamu İdarelerinin Her Bir İmzalanın Sözleşmeleri Hak EdiŐ Bedeli	%20	300.000\$/Proje	1.5000.000\$ / Yıl	Ekonomi Bakanlığı

#### S84. Destek başvurusu nasıl yapılır?

Başvuru sahibi ilgili evraklarını hazırlayarak Ekonomi Bakanlığı'na başvuruda bulunur. Bazı desteklerin başvuru öncesinde ve/veya sonrasında ilgili ülkelerdeki ticaret müsteşarlıkları veya ataşeliklerin onayı gerekmektedir.



## **2.12. TARIMSAL ÜRÜNLERDE İHRACAT İADESİ YARDIMLARI**

### **S85. Tarımsal ürünlerde ihracat iadesi yardımları desteği nedir?**

İhracatı desteklenen tarım ürünlerine sağlanan destek programıdır. Buna göre ihracatı desteklenen tarım ürünlerini ihraç eden firmalara ürünlerin ihracat bedeli kadar vergi, SGK indirimi, haberleşme ve enerji indirimi uygulanmaktadır.

### **S86. Destekten faydalanmak için kimler başvuruda bulunabilir?**

Tarım ürünlerini ihraç eden şirketlerdir.

### S87. Destek uygulanacak tarımsal ürünleri ve destek miktarları nelerdir?

SIRA NO	MADDE ADI	HARMONİZE GTİP	İHRACAT İADE MİKTARI (Birim Başına Yapılacak Ödeme)	MİKTAR BARAJI (Ürünün İhracat İadesi Yardımı Alacak Oranı)	AZAMI ÖDEME ORANI (Ürünün İhracat Bedeli Dikkate Alınarak Yapılacak Azami Ödeme Oranı)
1	Buket yapmaya elverişli veya süs amacıyla uygun cinsten çiçekler ve tomurcuklar	0603.11,12,13, 14,19	205 \$/Ton	40%	10%
2	Sebzeler (pişirilmemiş, buharda veya suda kaynatılarak pişirilmiş) (dondurulmuş)	07.10 (0710.10 hariç)	79 \$/Ton	45%	12%
3	Kurutulmuş sebzeler (bütün halde, kesilmiş, dilimlenmiş, kırılmış veya toz halinde, fakat başka şekilde hazırlanmamış)	07.12	370 \$/Ton	40%	10%
4	Meyveler ve sert çekirdekli meyveler (pişirilmemiş, buharda veya suda kaynatılarak pişirilmiş, dondurulmuş )	08.11	78 \$/Ton	45%	8%
5	Dondurulmuş meyve ve sebze ile meyve ve sebze işleme sanayiine dayalı gıda maddeleri	20.01, 20.02, 20.03, 20.04, 20.05, 20.06, 20.08 (2008.11; 2008.19.11; 2008.19.13.00.11; 2008.19.19.00.14,39,49; 2008.19.91,99; 2008.19.93.00.11; 2008.19.95.00.14,39,49; hariç)	75 \$/Ton	100%	8%
6	Bal	0409.00	65 \$/ton	32%	5%
7	Reçel, jöle, marmelat, meyve veya sert kabuklu meyve püreleri veya pastları	20.07 ( 2007.99.20; 2007.99.97.00.18 hariç)	63 \$/Ton	35%	5%
8	Meyve suları ve sebze suları, meyve nektarları	20.09	150 \$/Ton	15%	12%
9	Zeytinyağı	15.09; 1516.20.91.00.14; 1516.20.98.00.11	40 \$/Ton	100%	2%
10	Hazırlanmış veya konserve edilmiş balıklar	16.04	250 \$/Ton	100%	5%
11	Kümes hayvanları etleri (sakatatlar hariç)	02.07 (0207.13.91,99; 0207.14.91,99; 0207.26.91,99; 0207.27.91, 99; 0207.34; 0207.35.91,99; 0207.36.81,85,89,90 hariç)	186 \$/Ton	41%	15%
12	Yumurta	0407.00	15 \$/1000 Adet	65%	10%
13	Kümes hayvanları etinden, sakatatından yapılmış sosisler ve benzeri ürünler ile kümes hayvanları etinden hazırlanmış veya konserve edilmiş ürünler	1601.00.99; 1602.31,32	250 \$/Ton	50%	10%
14	Çikolata ve kakao içeren gıda müstahzarları	18,06	119 \$/Ton	48%	6%
15	Bisküviler, gofretler, kekler	1905.31,32; 1905.90.45; 1905.90.60.00.14	119 \$/Ton	18%	8%
16	Makarnalar	19.02	66 \$/Ton	32%	10%

### **S88. Nasıl destek başvurusu yaparım?**

Başvuru sahibi ilgili evraklarını hazırlayarak bağlı olduğu İhracatçı Birliği Genel Sekreterliği'ne başvuru yapar.

### 3. ÖZEL STATÜLÜ ŞİRKETLER

#### S89. Özel Statülü Şirketler bakanlık desteklerinden ne derece faydalanır?

Bazı desteklerden sadece özel statülü şirketler yararlanabilmekte ve diğer bazı desteklerde ise normal destek limitlerinin üzerinde destek oranlarından faydalanabilmektedirler. Bunun yanında özel statülü şirketler devlet desteklerinden öncelikli yararlandırılmaktadır.

Özel statülü şirketler; Dış Ticaret Sermaye Şirketi (DTSS) ve Sektörel Dış Ticaret Şirketleridir (SDŞ). Şirketlerin bu ünvanları alması için yerine getirmesi gereken koşullar bulunmaktadır. 2013 yılı itibarıyla Ağrı, Ardahan, Iğdır ve Kars illerinde bu ünvanları almış firmalar bulunmamaktadır.

#### S90. Dış Ticaret Sermaye Şirketi (DTSS) statüsü için istenilen şartlar nelerdir?

##### Şirketlerin;

- Ödenmiş sermayelerinin en az 2 milyon TL olması,
- Bir önceki takvim yılında gümrük beyannamesi bazında; en az (FOB) 100 milyon ABD doları veya eş değerdeki fiili ihracatı gerçekleştirmesi (transit ve bedelsiz ihracat hariç)
- Anonim şirket olması gerekmektedir.

#### S91. DTSS statüsü nasıl alınır?

Uygun koşullara sahip olan şirketlerin her yılın Ocak ayının son gününe kadar istenilen bilgi ve belgelerle birlikte Ekonomi Bakanlığı'na başvuru yapması gerekmektedir.

### **S92. Sektörel Dış Ticaret Şirketleri (SDŞ) statüsü için istenilen şartlar nelerdir?**

Küçük ve Orta Büyüklükteki İşletmelerin (KOBİ) ihracat sektörü içinde bir organizasyon altında toplanarak ihracat ve ilgili konularda (finansman, tedarik, nakliye, sigorta, gümrükleme vb.) hizmet sağlayarak dış ticarete uzmanlaşmalarını ve daha etkin faaliyet göstermelerini sağlamak için kurulan şirketlere, “Sektörel Dış Ticaret Şirketi (SDŞ) Statüsü” verilmektedir.

Ağrı, Ardahan, Iğdır ve Kars illerinin dâhil olduğu Kalkınmada Öncelikli Yörelerde SDŞ için istenilen şartlar;

Aynı veya ayrı üretim dalında faaliyette bulunan asgari 5 KOBİ tarafından şirketin kurulması,

En az 250 Bin TL’lik bir sermaye büyüklüğüne sahip olması,

Kurulan şirketin anonim şirket olması,

veya

Aynı üretim dalında faaliyette bulunan Üretici Dernekleri ve Üretici Birlikleri tarafından şirketin kurulması,

En az 500 Bin TL’lik bir sermaye büyüklüğüne sahip olması,

Kurulan şirketin anonim şirket olması gerekmektedir.

### **S93. SDŞ statüsü nasıl alınır?**

Uygun koşullara sahip olan şirketlerin istenilen bilgi ve belgelerle birlikte Ekonomi Bakanlığı’na başvuru yapması gerekmektedir.

#### 4. DÂHİLDE ve HARIÇTE İŞLEME REJİMLERİ İLE VERGİ, RESİM ve HARÇ İSTİSNASI UYGULAMASI

##### S94. Dâhilde ve hariçte işleme rejimleri ile vergi, resim ve harç istisnası uygulaması nedir?

Bakanlığın ihracatın geliştirilmesine yönelik vermiş olduğu destekler dışında ihracatın artırılmasını sağlamak üzere yürütmüş olduğu politika araçlarıdır.

İhracatı artırmak, ihraç ürünlerine uluslararası piyasalarda rekabet gücü kazandırmak, ihraç pazarlarını geliştirmek ve ihraç ürünlerini çeşitlendirmek amacıyla; ithal girdi kullanılan işlem görmüş ürünün ihracı ile ihracat sayılan satış ve teslimlerin belirlenmesi, yönlendirilmesi ve geliştirilmesine ilişkin tedbirlerdir.

Desteklere benzer özellikler gösteren bu araçlar 3 türdür:

- a. Dahilde İşleme Rejimi,
  - Şartlı Muafiyet Sistemi Tedbiri,
  - Geri Ödeme Sistemi Tedbiri
- b. Hariçte İşleme Rejimi,
- c. Vergi, Resim ve Harç İstisnası Uygulaması

## 4.1. DÂHİLDE İŞLEME REJİMİ

### S95. Dâhilde işleme rejimi nedir?

İhraç edilen işlem görmüş ürünün elde edilmesinde kullanılan, ithali vergiye tabi eşyalara uygulanacak dâhilde işleme tedbirleri olup; ihraç edilecek ürünün üretiminde kullanılan girdilerin ithalinde sağlanan destek tedbirleridir.

Uygulanan 2 tedbir bulunmakta olup, bunlar;

- a. Şartlı Muafiyet Sistemi Tedbiri,
- b. Geri Ödeme Sistemi Tedbiri.

### S96. Dâhilde işleme rejiminin sağladığı avantajlar nelerdir?

- İthalatta Gümrük Vergisi, KDV, ÖTV ile Diğer Vergi ve Fonlardan Muafiyet
- Vergi, Resim ve Harç İstisnası ile KKDF İstisnası
- Ticaret Politikası Önlemlerine Tabi Olmama
- Yurt İçi Alımlarda KDV’de Tecil-Terkin Uygulaması
- Yurt İçi Satış ve Teslimlere Müsaade edilmesi
- İthalatta Alınması Gereken Vergilere İlişkin Teminat İndirimi

### S97. Şartlı muafiyet sistemi tedbiri nedir?

Dahilde işleme izin belgesi/dahilde işleme izni kapsamında İhracı taahhüt edilen işlem görmüş ürünün elde edilmesinde kullanılan (belge/izin sahibi firma ve/veya yan sanayici firma tarafından), serbest dolaşımda bulunmayan hammadde, yardımcı madde (katalizör olarak kullanılanlar dahil), yarı mamul, mamul ile değişmemiş eşya, ambalaj ve işletme malzemesinin, Türkiye Gümrük Bölgesinde (serbest bölgeler hariç) yerleşik firmalarca, ticaret politikası önlemlerine tabi tutulmaksızın, vergisi teminata bağlanmak suretiyle bedelli ve/veya bedelsiz ithal edilmesi ve ihracat taahhüdünün gerçekleşmesini müteakip, alınan teminatın iade edilmesidir.

### S98. Geri ödeme sistemi tedbiri nedir?

- Dahilde işleme izin belgesi/dahilde işleme izni kapsamında,
- Serbest dolaşıma giren,
- Hammadde, yardımcı madde, yarı mamul, mamul ile değişmemiş eşya, ambalaj ve işletme malzemesinden elde edilen işlem görmüş ürünün ihracı halinde,
- İthalat esnasında alınan verginin (işletme malzemesine ilişkin katma değer vergisi ve özel tüketim vergisi hariç) geri ödenmesidir.

### **S99. Dâhilde işleme izni verilecek haller nelerdir?**

- a.** Elyaf, iplik, ham ve mamul mensucat (astar dahil) gibi temel tekstil hammaddeleri ile tekstil ve deri kimyasal maddeleri dışında kalan yardımcı maddelerin (tela, etiket, düğme, fermuar, çitçit, rivet, askı, kuşgözü, şerit, kordela, lastik vb.) ithalatını müteakip, ihraç ürünlerinin elde edilmesinde kullanılması,
- b.** Kıymetli maden ve taşların, 32 sayılı Türk Parası Kıymetini Koruma Hakkında Karar hükümleri çerçevesinde ithalatını müteakip, işlendikten sonra ihraç edilmek üzere işçiliğe tabi tutulması,
- c.** Eşyanın korunması, görünüş ya da satış kalitesinin iyileştirilmesi, yeniden dağıtım veya yeniden satış için hazırlanmasına yönelik işlemler,
- d.** Eşyanın montajı, kurulması, diğer eşyayla birleştirilmesi, bir araya getirilmesi veya ihraç edilecek eşyanın tamamlanması dahil olmak üzere işçiliğe tabi tutulması,
- e.** Eşyanın yenilenmesi ve düzenli hale getirilmesi dahil olmak üzere tamir edilmesi veya boyanması,
- f.** Eşyanın elden geçirme ve ayarlar da dahil olmak üzere onarımı,
- g.** Eşyanın baskı işlemine tabi tutulması, asorti edilmesi, etiketlenmesi, ambalajlanması, temizlenmesi, elenmesi, fiziksel boyutunun değiştirilmesi, kavrulması veya kabuğundan ayrılması,
- h.** Fide ithalatını müteakip, ihraç edilmek üzere kesme çiçek yetiştirilmesi,
- i.** Filmaşın ithalatını müteakip, ihraç edilmek üzere çivi ve tel üretimi,
- j.** Rulo sacın ithalatını müteakip, ihraç edilmek üzere kesilmiş sac elde edilmesinde kullanılması,
- k.** Bedelsiz olarak ithal edilen eşyanın işleme faaliyetine tabi tutulması (“Aktif matris sıvı kristal tertibatlı olanlar (LCD)” isimli maddenin bedelsiz ithalatı hariç olmak üzere).



### **S100. Belge almak için nasıl başvuru yaparım?**

Türkiye Gümrük Bölgesi'nde (serbest bölgeler hariç) yerleşik firmaların; dahilde işleme izin belgesi almak için Bakanlığa bağlı İhracat Genel Müdürlüğü'ne elektronik ortamda; istenen bilgi ve belgelerle de Gümrük İdaresi'ne başvuru yapması gerekmektedir.

### **S101. Belgenin süresi nedir?**

Dâhilde işleme izin belgesinin/dâhilde işleme izninin süresi sektörüne göre azami 12 aydır. Ancak, gemi inşaat, komple tesis vb. ile üretim süreci 12 (on iki) ayı aşan ürünler ve savunma sanayi alanına giren ürünlerin ihracına ilişkin düzenlenen belgenin/iznin süresi, proje süresi kadar tespit edilebilir.

## 4.2. HARIÇTE İŞLEME REJİMİ

### S102. Hariçte işleme rejimi nedir?

Serbest dolaşımdaki eşyanın işlenmek veya yenilenmek üzere Türkiye Gümrük Bölgesi dışına veya serbest bölgelere geçici olarak ihraç edilmesi ve işlem görmüş ürünün tam veya kısmi muafiyetten yararlanarak serbest dolaşıma girmesi ve standart değişim sistemi kapsamında ithali ile ilgili faaliyetleri ile ilgili faaliyetlerin desteklenmesidir.

### S103. Hariçte işleme faaliyetinden yararlandırılacak haller nelerdir?

- a. Hammadde, yardımcı madde, yarı mamul, mamul ve ambalaj malzemelerinin daha ileri bir düzeyde işlem görmek üzere Türkiye Gümrük Bölgesi dışına veya serbest bölgelere gönderilmek istenmesi halinde,
- b. Maden cevheri ve konsantrelerinin izabe edilmesi ve işlenmesi; maden ve metallere mamul eşyanın izabe ve ayrıştırmaya tabi tutulması ve/veya bu işlem sonucunda yenilenmesi; kıymetli maden ve taşların işlenmesi amaçlarıyla Türkiye Gümrük Bölgesi dışına veya serbest bölgelere gönderilmek istenmesi halinde,
- c. Tamirat amaçlı, garanti hükümleri uyarınca, ithal edilecek eşyada ambalaj malzemesi olarak kullanılmak üzere veya bir imalat hatası nedeniyle Türkiye Gümrük Bölgesi dışına veya serbest bölgelere gönderilen eşya (stüdyo banyo ve post-produksiyon işlemleri için geçici olarak ihraç edilecek sinema-televizyon filmleri ve ses bantları dahil) ve/veya bu eşyanın ihracından önce ikame eşyanın ithalatı içindir.

### S104. Belge almak için nasıl başvuru yaparım?

Türkiye Gümrük Bölgesi'nde (serbest bölgeler hariç) yerleşik firmaların; hariçte işleme izin belgesi almak için;

- a. Hammadde, yardımcı madde, yarı mamul, mamul ve ambalaj malzemelerinin daha ileri bir düzeyde işlem görmek üzere izin istenmesi halinde Ekonomi Bakanlığı'na,
- b. Maden cevheri ve konsantrelerinin izabe edilmesi ve işlenmesi; maden ve metallere mamul eşyanın izabe ve ayrıştırmaya tabi tutulması ve/veya

bu işlem sonucunda yenilenmesi; kıymetli maden ve taşların işlenmesi için izin istenmesi halinde maden ihracatçı birliklerinin bağlı olduğu ihracatçı birlikleri genel sekreterliklerine,

- c. Eşya (stüdyo banyo ve post-produksiyon işlemleri için geçici olarak ihraç edilecek sinema-televizyon filmleri ve ses bantları dahil) ve/veya bu eşyanın ihracından önce ikame eşyanın ithalatı için Gümrük ve Ticaret Bakanlığı'na istenen bilgi ve belgeler hazırlanarak başvuru yapılır.

#### **S105. Belgenin süresi nedir?**

Hariçte işleme izin belgesinin/dâhilde işleme izninin süresi azami 12 aydır.

### 4.3. VERGİ, RESİM ve HARÇ İSTİSNASI UYGULAMASI

#### S106. Vergi, resim ve harç istisnası uygulaması nedir?

İhracat, transit ticaret, ihracat sayılan satış ve teslimler ile döviz kazandırıcı hizmet ve faaliyetlerde vergi, resim ve harç istisnası uygulanmasıdır.

#### S107. İstisna kapsamı nedir?

- İhracat, ihracat sayılan satış ve teslimler, döviz kazandırıcı hizmet ve faaliyetler ile transit ticaretin finansmanında kullanılmak kaydıyla bankalarca kullanılan her türlü sevk öncesi ve sevk sonrası krediler ve firmaların sağladıkları prefinansmanlar ile bunların geri ödenmesi,
- İhracatla ilgili işlem yapan bankaların, faktoring şirketlerinin, sigorta şirketlerinin, noterlerin ve diğer kuruluşların ihracat, ihracat sayılan satış ve teslimler ile döviz kazandırıcı hizmet ve faaliyetlerle ilgili olarak yapmış oldukları bütün hizmet ve muameleler dolayısıyla nakden veya hesabına aldıkları paralar ve kambiyo işlemleri,
- Dahilde işleme rejimi kapsamında yapılan ithalat ve/veya yurt içi alımlar ile ilgili işlemler ve bunların finansmanı amacıyla kullanılan krediler,
- İhracat karşılığı yapılacak her türlü ödemeler, ihracat, ihracat sayılan satış ve teslimler, döviz kazandırıcı hizmet ve faaliyetler ile transit ticaretle ilgili işlemler ve bu işlemler sebebiyle düzenlenen kağıtlar.

#### S108. İstisna uygulaması için belge/izin almak gerekli midir?

Dâhilde işleme rejimi kapsamında yapılan ithalat ve/veya yurt içi alımlar, ihracat sayılan satış ve teslimler ile döviz kazandırıcı hizmet ve faaliyetlerin vergi, resim ve harç istisnasından yararlandırılabilmesi için Ekonomi Bakanlığı'ndan belge alınması zorunludur. Bu çerçevede kullanılan krediler ve uygulanan istisnalar için izin belgesi gereklidir.

Bunlar dışında kalan hususlarda vergi, resim ve harç istisnası, ilgili kurum ve kuruluşlarca resen uygulanır ve herhangi bir belge ile irtibatlandırılmaz.

### S109. Belgesiz işlemler nelerdir?

#### İhracatla ilişkili olduğunu kanıtlamak koşuluyla;

- a. İhracat karşılığı yapılacak ödemeler (Taahhütnameler ile temliknameler ve Sosyal Sigortalar Kurumu prim borçları ile genel bütçeli idarelere olan borçların mahsubu dahil),
- b. İhracattan doğan alacağın ihracatçı tarafından temliki,
- c. İhracat bağlantıları için düzenlenecek anlaşmalar,
- d. Transit ticarete konu malın satın alınması ve satılması,
- e. Tedarik edildikleri şekliyle ihraç edilmek üzere mal alımı,
- f. 4458 sayılı Gümrük Kanununun 131 inci maddesine istinaden ithalat vergilerinden tam muafiyet suretiyle geçici ithalat rejimine tabi ambalaj malzemesi ithali ile kati ihraç edilen mallara ait ambalaj malzemesinin geçici ihracı ve ithali,
- g. Dahilde işleme izni kapsamında yapılan ithalat,
- h. Vergi, resim ve harç istisnası belgesi almak amacıyla proje formu ekinde verilecek taahhütnameler,
- i. Yurt dışı ve uluslararası yurt içi ihaleler, yap-işlet modeli çerçevesinde yapılacak yatırım projelerine ilişkin sözleşme safhasından önceki teminat mektupları ile ilgili işlemler (teminat mektupları dahil) ve diğer işlemler ve bu konuda düzenlenen ihale kararları,
- j. Gerçekleştirilen mamul ürün ihracatı karşılığı olarak bu ürünlerin üretiminde kullanılan girdilerin Toprak Mahsulleri Ofisinden veya T.C. Şeker Kurumunca tespit edilen şeker fabrikalarından alımıdır.

### S110. Belgeli işlemler nelerdir?

#### İhracat sayılan satış ve teslimler ile döviz kazandırıcı hizmet ve faaliyetler:

- a. Yatırım programında yer alan kamu yatırımlarından uluslararası ihaleye çıkarılanların (yerli ve yabancı firmaların ayrı ayrı veya birlikte iştirakine açık olmak üzere) ihalesini kazanan veya yabancı para ile finanse edilenlerin yapımını üstlenen firmaların,
- b. Yerli firma olması halinde, uluslararası ihalelerde tamamı üzerinden, yabancı para ile finanse edilenlerde ise yabancı paraya isabet eden oranda yapacakları hizmet ve faaliyetler ile yerli imalatçı firmaların, mükerrer olmamak kaydıyla bahse konu işte kullanılmak üzere bu işin yapımını yüklenen firmaya üreterek yapacakları mal ve malzeme ile hizmet satış ve teslimleri,

- c. Yabancı firma olması halinde, yabancı firmanın bu işte kullanacağı mal ve malzemeyi üreten yerli imalatçı firmaların (işî taahhüt eden firmalar dahil) yapacakları satış ve teslimleri,
- d. Yerli ve yabancı firmaların ortaklığı şeklinde olması halinde, yerli firmaya kendi faaliyeti oranında, yabancı firmaya ise bu bölümün (2) numaralı alt bendi çerçevesinde yerli imalatçı firmaların üreterek yapacakları satış ve teslimleri,
- e. Bu bölümün (1), (2) ve (3) numaralı alt bentleri çerçevesinde proje sahibi kamu kurumları ile bu projeleri üstlenen firmalara yapılacak teknik müşavirlik, mühendislik vb. hizmet satışları,
- f. Savunma sanayii alanında,
- g. Savunma Sanayii Müsteşarlığınca onaylanan savunma sanayii projelerini üstlenmiş yerli imalatçı firmaların üreterek yapacakları satış ve teslimleri,
- h. Savunma Sanayii Müsteşarlığınca savunma sanayii açısından önem arz ettiği belirtilen savunma araç ve gereçlerini üreten yerli imalatçı firmaların, ülkenin savunması ile ilgili kamu kurum ve kuruluşlarına üreterek yapacakları satış ve teslimleri,
- i. Firmalara, yerli imalatçı firmaların üreterek yapacakları satış ve teslimleri,
- j. Yatırım Teşvik Belgesi kapsamında yer alan yatırım mallarını üreterek Yatırım Teşvik Belgesi sahibi yatırımcılara teslim eden yerli imalatçı firmaların yapacakları satış ve teslimleri,
- k. Yerli imalatçı firmaların, Ekonomi Bakanlığı'nca yayımlanan Tebliğ eki yatırım malları listesinde belirtilen malları üreterek yapacakları satış ve teslimleri,
- l. Yerli imalatçı firmaların, Yatırımlarda Devlet Yardımları Mevzuatı çerçevesinde CKD ithal edebilecek firmalara ithal edebilecekleri bu aksam ve parçaları üreterek yapacakları satış ve teslimleri,
- m. Kamu kurum ve kuruluşlarınca uluslararası ihaleye (sabit sermaye yatırımı nitelikli olanlar) çıkarılan, yatırım malına, sınai mamullere ve yazılım hizmetlerine yönelik ihaleleri kazanan yerli imalatçı firmaların üreterek yapacakları satış ve teslimleri,
- n. Kamu kurum ve kuruluşlarınca yaptırılan uluslararası taşımalar ile bu kurum ve kuruluşlar tarafından uluslararası ihaleye çıkarılmış yurt içi taşımaları yüklenen yerli firmaların bu faaliyetleri,
- o. Yurt dışına yönelik olarak gerçekleştirilecek müteahhitlik, müşavirlik, yazılım ve mühendislik hizmetleri gibi döviz kazandırıcı hizmet projeleri,

- p. Uluslararası ikili veya çok taraflı anlaşma hükümlerine göre yurt içinde bulunan yabancı kuruluşların yurt dışından getirme imkanına sahip buldukları sınai mamulleri teslim eden yerli imalatçı firmalar ile uluslararası kuruluşlar, yabancı ülke temsilcilikleri ve kuruluşlarına ait tesislerin yapımını ve onarımını üstlenen müteahhit firmaların faaliyet ve teslimleri,
- r. Yabancı uyruklulara (diplomatik temsilcilikler ve mensupları dahil), turistlere veya yurt dışında çalışan Türk vatandaşlarına ülkemizde buldukları sürede, bedelleri yurt dışındaki sağlık ve sigorta kuruluşlarından tahsil edilmek kaydıyla döviz karşılığı verilecek sağlık hizmetleri,
- s. Yerli firmalarca, ihraç ürünlerimizin pazarlanması amacıyla yurt dışında mağaza açılması veya işletilmesi,
- t. Yap-İşlet Modeli çerçevesinde yapılacak yatırım projelerini üstlenen yerli firmaların yapacakları hizmet ve faaliyetleri,
- u. Kamu kurum ve kuruluşlarınca uluslararası ihaleye çıkarılan maden havzalarından rödövans karşılığında maden çıkarımı ve işletmesi ile ilgili üretim faaliyetleri,
- v. Uluslararası taşımacılıktan döviz olarak kazanılan navlun bedellerinin yurda getirilmesi kaydıyla kara, deniz veya hava ulaştırma hizmet ve faaliyetleri,
- w. Turizm müesseseleri ile seyahat acentelerinin yurt içindeki ve yurt dışındaki turizm faaliyetleri sırasında yaptıkları döviz karşılığı hizmet satışları,
- x. Bedelleri döviz olarak alınmak kaydıyla yurt dışında yerleşik firmalar adına garanti kapsamında gerçekleştirilen bakım ve onarım hizmetiyle, yabancı bandıralı gemi, uçak veya tırların bakımı ve onarımı ile bunlara yapılan mal (yakıt ve madeni yağlar hariç) ve hizmet satışları,
- y. Yurt içinde yerleşik haber ajanslarınca, yurt dışındaki yayın organlarına görüntülü veya görüntüsüz haber satışlarıdır.

### **S111. Belge almak için nasıl başvuru yaparım?**

Firmalar tarafından istenen gerekli bilgi ve belgeler hazırlanarak Ekonomi Bakanlığı'na başvuru yapılır.

### **S112. Belgenin süresi nedir?**

Vergi resim harç istisnası belgelerinin süreleri azami 24 aydır.

**Detaylı ve Güncel Bilgi için:**

**T.C. EKONOMİ BAKANLIĞI**

Adres: İnönü Bulvarı No:36 06510 Emek / ANKARA

Tel : +90 312 204 75 00 / 444 43 63

Faks: +90 312 212 37 84

E-posta: bilgi@ekonomi.gov.tr

Web: www.ekonomi.gov.tr

**T.C. SERHAT KALKINMA AJANSI**

Adres: Ortakapı Mah. Atatürk Cad. No:117 KARS

Tel : +90 474 212 52 00

Faks: +90 474 212 52 04

E-posta: info@serka.org.tr

Web: www.serka.org.tr